【営業/インサイドセールス】台湾本社・世界28か国に展開するネットワークストレージ(NAS)メーカー◆語学スキル歓迎

IT業界での営業経験を活かしてグローバル×外資系企業でキャリアアップ◎

募集職種

採用企業名
QNAP株式会社

求人ID
1610101

部署名
管理部

業種
電気・電子・半導体

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 荒川区

最寄駅
山手線、　日暮里駅

給与
400万円 ~ 600万円

勤務時間
9:30 ~ 18:30 (休憩1時間)

休日・休暇
完全週休2日制 (土日祝)

更新日
2026年11月11日 14:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
基礎会話レベル

日本語レベル
ビジネス会話レベル

その他言語
中国語： 北京語 - 基礎会話レベル

※英語または中国語ができれば尚可

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 東京・関東エリアの法人顧客に対する営業支援や提案活動を担当
- グローバル企業でITソリューションやNAS製品の専門知識を習得しながら成長できる
- 顧客との関係構築や受注支援を通じて、事業成長に直接貢献できるやりがいがある
- 年間休日125日以上の完全週休2日制で、ワークライフバランスを重視して働ける

【業務内容】
当社は、ITソリューション、ストレージ、NAS製品を提供するグローバル企業です。
革新的な製品と高い技術力で、企業・個人のお客様に安全かつ効率的なIT環境を提供しています。
社員はグローバルなプロジェクトに参加し、専門性とキャリアを伸ばせる環境です。

- 担当エリア（東京・関東エリア）における営業活動
- 既存顧客対応、商談サポート、問い合わせ対応
- 営業資料や提案書の作成サポート
- 製品・ソリューションの情報収集、競合分析
- 上司や先輩セールスと連携し、受注に向けたサポート業務
- 顧客とのコミュニケーションを通じて、関係構築と信頼獲得

■キャリアパス・評価制度：

- 戦略的なエンタープライズ営業をサポートし、事業成長に直接貢献
- 日系顧客およびクロスファンクショナルチームと密接に連携
- ストレージ、NAS、ITソリューションに関する専門知識を深める
- 明確なキャリアパスがある成長中の国際企業で勤務

【雇用形態】
正社員
※試用期間あり、6ヶ月（試用期間中の雇用形態は契約社員）

【給与】
年俸：400万円 ~ 599万円

【就業時間】
9:30 ~ 18:30（休憩1時間）

【勤務地】
東京オフィス
■アクセス：日暮里駅北口徒歩３分

【休日休暇】

- 年間休日125日以上
- 完全週休2日制（土日）
- 祝日
- 年末年始休暇
- 夏期休暇
- 年次有給休暇
- 慶弔休暇

【待遇・福利厚生】

- 各種社会保険完備（雇用、労災、健康、厚生年金）
- 交通費支給（規定あり）

スキル・資格

【必須要件】

- IT業界での営業もしくはインサイドセールス経験1年以上
- 基本的なPCスキル（Word, Excel, PowerPoint）
- コミュニケーション能力が高く、顧客対応に積極的な方
- 日本語（ビジネスレベル）

【歓迎要件】

- 英語または中国語
- ソフトウェア、クラウド、ストレージ業界での経験
- 新規開拓や提案型営業の経験
- 課題解決力・主体性のある方

【求める人物像】

- セールスとして成長意欲がある方
- 技術知識を学び、顧客に価値提案できる方
- チームで協力しながら成果を出せる方
- 将来的にシニアセールスや営業マネージャーを目指したい方

【選考について】

- 選考フロー：応募 → 一次面接 → 二次面接 → 内定
  ※選考状況により、二次面接後、最終面接実施の可能性があります。
  ※二次面接あるいは最終面接は英語または中国語で実施いたします。
  （語学が不安な方は通訳可能な担当者が同席しますのでご安心ください。）

会社説明