≪未経験から営業スタート歓迎≫【富山】法人営業（ルートセールス）★ノルマ・飛び込み営業なし ★20～30代社員活躍中！

> 【宇宙産業から海底産業まで】 日本のモノづくりを支える研削砥石の製造販売

募集職種

採用企業名
株式会社ミズホ

求人ID
1609753

業種
その他（メーカー）

雇用形態
正社員

勤務地
富山県, 富山市

給与
400万円 ~ 500万円

更新日
2026年11月09日 07:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
基礎会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

年に数回、国内の展示会等で英語を活かせる機会もあります

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

- **精密研削砥石の国内営業募集**
- **ノルマ・新規飛び込み営業なし／既存顧客との長期的な関係構築を大切にできる営業スタイル**
- **未経験者歓迎！入社後研修あり**
- **年間休日123日、ほぼ残業なし**
- **国内の展示会等で英語を活かせる機会もあります**

■当社について
当社は1930年に創業以来一貫して精密研削砥石の製造販売に携わり、80年を超える歴史で培った技術にさらなる技術の積み重ねに挑戦し、精密加工を必須とする各業界の強い要望に応えてまいりました。
当社の研削技術は、宇宙産業から海底産業まで、すべての産業分野に深くかかわっております。
例えば、自動車やベアリングの精密加工に欠かせない「超仕上げ砥石」や、金属部品だけでなく医療・化学・LED・ガラスなど、多方面で使用されており、どれも日本のモノづくりを支える必要不可欠なものです。

1930年依頼培ってきた技術を注ぎ込み、高品質で時代にあったニーズにお応えした製品を取り揃えています。
またモノづくり力を進化させるために、2011年に研究開発ラボを建設するなど、新たな技術革新や新分野への対応に向けて研究を進めています。

■仕事内容

- 固定客への砥石の販売、納品
- 見積書作成、工場への製作依頼、商品倉庫の整理

固定のお客様へのルートセールスなので、飛び込みはありません。
じっくりと専門知識を身に付け、深く長くお客様とお付き合いするスタイルです。

■仕事のポイント

- 国内外の大手企業との取引実績有
- 年間休日123日で、残業ほぼなし
- 未経験から営業スタートも歓迎

＜チーム組織構成＞
京都、東京、富山、徳島の営業体制で総勢24名となります。
年齢は20代～40代が在籍し、定着率の高さが自慢です。

※入社後の研修体制※
入社後3週間は自社工場内で製品づくりを体験する研修を実施します。
その後1～2カ月間は先輩営業のOJTにて営業の流れを掴んだ後、担当エリアを決定します。
お客様とのやり取りなどノウハウはしっかり教えますので、経験の無い方もご活躍いただけます。

スキル・資格

★★★未経験から営業スタートも歓迎★★★
ホテル業界をはじめ、異業界から転職し活躍しているメンバーも在籍しています。
これまでの接客経験や対人折衝経験を活かし、営業職へ挑戦したい方を歓迎します。

【必須（MUST）】

- 顧客折衝、接客のご経験がある方
- ワード / Excelの基本操作
- 普通自動車免許　※社用車での移動となりますので、普通自動車免許が必要となります。

【歓迎（WANT）】

- 文系 / 理系不問
- 法人営業のご経験がある方
- モノづくりに興味がある方
- 安定企業で働きたい方

【雇用形態】
正社員
試用期間：あり（3ヵ月）雇用条件は本採用時と同じ

【年収】
月給制
※前職・経験を考慮の上、社内規定に準じて決定します。

【勤務地】
富山営業所
富山県富山市萩原439-1
◎UIターン歓迎
◎転勤は当面なし

【勤務時間】
9:00～17:45
※所定労働時間:8時間、休憩45分(12:10～12:55)
◎残業平均時間:10時間程度/月

【休日休暇】
年間休日123日
・有給休暇：10日～20日※年間支給
・GW休暇
・夏季休暇
・年末年始休暇
・慶弔休暇
・リフレッシュ休暇
◆充実した休日休暇で、趣味や家族との時間を楽しむ社員も多数！

【手当/福利厚生】
＜諸手当＞
・交通費全額支給
・家族手当

（扶養配偶者7000円/月、子一人5000円/月、64歳以上の親には1500円/月）
・住宅手当（7000円/月）
※それぞれ社内規定有
＜保険制度＞
・健康保険
・厚生年金
・雇用保険
・労災保険
＜待遇・福利厚生＞
・退職金制度（確定給付型企業年金）
・永年勤続表彰制度
・社内、社外研修参加制度
・クラブ活動（登山、野球、ゴルフ、ソフトボール等）

会社説明