



<アメリカ不動産事業>カスタマーサポート/セールスサポート☆英語力を活かしたい方
☆年収500万-800万

☆業界未経験歓迎☆海外経験や英語力を活かして活躍したい方！

募集職種

人材紹介会社

株式会社グロービッシュ・キャリア

求人ID

1609728

業種

デベロッパー・ハウスメーカー・建設

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

500万円 ~ 800万円

勤務時間

9:00-18:00 (休憩60分)

休日・休暇

実質年間休日115日 (週休2日制・土日) 有給休暇

更新日

2026年08月29日 02:42

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

<会社概要>

日系大手総合不動産グループです。戸建て、マンション、収益不動産事業のほか、今後も住宅需要が高まると想定されるアメリカにおいて、資産家や投資家の方に向けた米国不動産の販売から、最終的な売却までをサポートするサービスを提供しています。

「カスタマーサポート担当」とハワイ不動産事業「セールスサポート担当」の2ポジションを募集しています。（併願応募可能）

【カスタマーサポート担当（アメリカ不動産）】

< 仕事内容 >

アメリカ不動産所有の企業経営者や富裕層のお客様との長期的なりレーションシップの構築をお任せします。オーナー様ご所有物件の賃貸管理業務担当となり、顧客満足度を最大化するプロフェッショナルとしての役割を担っていただきます。

また日々の顧客対応に留まらず、より顧客満足度を高めるためのオペレーション改善など、事業をよりよくするための企画・立案にも積極的に携わっていただきます。

◇オーナー様ご所有物件の収支状況について毎月定例でご報告

◇テナント（賃借人）退去時の原状回復工事や募集状況のご説明

◇賃貸借契約の締結/更新時条件等のご説明

◇テナントからの修繕依頼があった場合の状況ご説明

☆将来的には、米国連携部署や事業企画への異動、海外駐在など、総合職として多彩なキャリアパスを描くことが可能です。

【セールスサポート担当（ハワイ不動産事業）】

< 仕事内容 >

ハワイ不動産の購入から引き渡し、収支の管理、物件の売却まで、富裕層のお客様をトータルサポートしております。

ハワイ事業拡大のため、ハワイ不動産のオールラウンダーを目指していただける人材を募集いたします。

◇セールスサポート業務

◇物件説明資料の作成

◇アセットマネジメント・収支管理業務

◇物件の売却サポート業務

☆ご希望があれば将来海外駐在の可能性もあります。

< 想定給与 >

年収500万円～800万円

月給36万円以上＋賞与（年2回）

※経験およびスキルなど考慮の上、決定いたします。

< 福利厚生 >

◇通勤手当 ◇賞与（6月、12月） ◇各種表彰制度

◇資格取得報奨金制度 ◇宅建士資格補助 ◇住宅支援制度

◇慶弔見舞金制度 ◇LDH休暇（生理休暇） ◇産休育休制度

他 福利厚生充実

スキル・資格

【カスタマーサポート担当（アメリカ不動産）】

< 応募要件 >

◇日本語ネイティブ

◇顧客対応のご経験がある方

◇コミュニケーションスキル

◇英語が苦手でない方

◇基本的なPCスキル

◇年齢30歳位まで

◇転職回数：目安3回迄

< 歓迎要件 >

◇投資用不動産の販売/管理経験

< 求める人物像 >

お客様とのコミュニケーションを大切に、信頼関係を築きながら業務に取り組める方

新しい知識やスキルを積極的に吸収し、成長意欲の高い方

チームワークを重視し、周りのメンバーと協力しながら業務を進められる方

変化の大きい不動産業界において、柔軟に対応できる力

【セールスサポート担当（ハワイ不動産事業）】

< 応募要件 >

◇日本語ネイティブ

◇英語力：目安TOEIC650以上

◇基本的なPCスキル

◇転職回数：目安3回迄

◇年齢22～28歳（未経験の場合）営業経験者/業界経験者は35歳位迄

◇転職回数：目安3回迄

< 歓迎要件 >

◇金融機関勤務経験

◇貿易・商社事務経験

◇投資用不動産の販売/管理経験

◇2年以上の営業企画/営業推進経験

※外国籍の方の応募要件：日本語ネイティブで永住権/永住許可をお持ち方

※年齢制限理由：長期勤続によるキャリア形成を図る観点から、若年者等を期間の定めのない労働契約の対象として募集・採用するため

会社説明