



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

中国語 / 海外営業（中国・台湾・韓国の海外顧客への営業）【半導体装置・結晶・レアメタルを取り扱う専門商社】

中国・台湾のメーカーやお客様との取引が多いため、中国語が活かせる環境です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバルリーフ

求人ID

1609625

業種

専門商社

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合

外国人 少数

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 港区

給与

500万円 ~ 800万円

時給

想定年収：500万円～800万円 ※賞与：年2回（目安として月給4ヶ月分程度を支給予定）

勤務時間

9時00分～17時30分（実働7時間30分）※残業時間：5～10時間/月（繁忙期に多少あり）

休日・休暇

■完全週休2日制（土・日） ■祝日 ■夏季休暇 ■GW休暇 ■年末年始休暇 ■慶弔休暇 ■有給休暇 他

更新日

2026年09月24日 06:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

無し（英語使用比率: 10%程度）

日本語レベル

ビジネス会話レベル

その他言語

中国語：北京語 - ビジネス会話レベル

最終学歴

短大卒：準学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【業務概要】

半導体に関わる原料、基板、各種装置の輸出入販売事業を行う部署にて、海外営業職を募集します。仕入先/販売先への提出書類の作成、貿易事務まで幅広く携わっていただきます。
半導体関連の基礎知識は問いません。業界の知識・実務は入社後に学べます。中国・台湾・シンガポールのメーカーやお客様との取引が多いため、中国語が活かせる環境です。

【具体的な業務内容】

- 海外の既存顧客への営業・フォロー
- 半導体装置の立上げ（補助的な業務となります）
- 海外顧客の新規開拓
- 海外の顧客が来日された場合の通訳
- 国内・海外への出張対応

【出張の頻度】

- 日本国内：月2～3回/日帰り～2泊/本州がメイン
- 海外：月1回前後/1週間程度/中国（メイン）、台湾、韓国、シンガポール

【取扱商材】

- 半導体装置（育成装置、加工装置、検査装置等）
- 結晶、基板
- レアメタル、レアアース

【仕事の魅力】

- ただ装置を1台販売するのではなく、総合的にコーディネートができ、自分自身でビジネスを大きく、幅広くすることが可能です。
- レアメタル、レアアースは入手しにくい品を取り扱う事で顧客からの頼られることも多く、対等な立場でビジネスができます。
- 国内・海外のお客様が数多くいるので全国・海外を飛び回れる。

【中国語や英語を使用する場面や頻度】

- 海外の顧客が中国、台湾、韓国、シンガポールとなるため、中国語や英語など幅広く普段から使用しております。
- 海外の顧客が来日された場合、出張で出向く場合の通訳としての役割も担います。

スキル・資格

【必須スキル/経験】

- 海外営業の経験1年以上
- 国内・海外へ出張可能な方
- 中国語：ビジネスレベル
- 英語：ビジネスレベル
- 日本語：ビジネスレベル

会社説明