アフターマーケットセールス　部品営業担当　シニアポジション

募集職種

採用企業名
カミンズジャパン株式会社

支社・支店
カミンズジャパン 株式会社

求人ID
1609567

部署名
DBU (Distribution Business Unit), Cummins Japan

業種
自動車・自動車部品

会社の種類
外資系企業

外国人の割合
外国人 半数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 港区

最寄駅
ゆりかもめ線、　竹芝駅

給与
700万円 ~ 900万円

ボーナス
固定給+ボーナス

勤務時間
平日、フレックスタイム制コアタイム無 1日の所定労働時間7.5H

休日・休暇
土日祝日、年末年始（12/30-1/3）、有給休暇（初年度最大12日）、病気休暇（年3日）、特別休暇

更新日
2026年11月11日 01:00

応募必要条件

職務経験
6年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル (英語使用比率: 25%程度)

日本語レベル
流暢レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

主に国内建機メーカーなどに対して、アフターセールスを担当していただける方を募集しています。具体的には、
担当の国内建機メーカーに納品したエンジンに関する関連部品や修理に関する問い合わせや注文に対応し、社内のエンジニアやサプライチェーンチーム、サービステクニシャンと連携し、クライアントのニーズに対応し、売り上げをあげていただきます。
主にOJTを通し、製品や業界のことを習得していただくので、詳細なエンジンに関する知識がなくても大丈夫です。
当面は、数社のクライアントを担当していただきますが、慣れてきたら新規開拓営業もやっていただきます。
担当顧客（アカウント）のチームをリードし、売上と利益の目標を達成して頂きます。
営業ツール、プロセスや社内ITシステムを使用して報告および営業予測をする
顧客関係や顧客価値を向上させ、担当顧客のビジネスを成長させることを目的としたプロジェクトをサポートする

スキル・資格

【必須（MUST）】

- 法人営業やアフターセールスの実務経験もしくは準ずる経験、なんらかのERP実務経験をお持ちの方。
- Excel（VLOOKUP、Pivot、リストの照合などが難なく出来るレベル）実務経験、その他PCスキル(MS Office, Zoom, Teams)全般

. 語学力　　日本語-ネイティブもしくは流暢
　　英語―ビジネスレベル　（少なくとも英語に抵抗の無い方。お客様は日本ですが、海外の拠点より英語の資料が送られたり、メールでのコミュニケーション、会議に参加したりなどが有ります。）

【歓迎（WANT）】

外資系やグローバル企業での業務経験、類似した業界（自動車、建設機械、大型機械）における業務経験がある方歓迎。

新規開拓営業経験があれば尚可。
マルチタスクできる方歓迎。

会社説明