



【勤務地：東京（異業種からの転職歓迎）土地活用コンサル営業（インセンティブ有り）】営業経験者を募集しています。

主に戸建住宅・集合住宅を扱う、創業40年の不動産デベロッパー

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバル・リサーチ

採用企業名

主に戸建住宅・集合住宅を扱う、創業40年の不動産デベロッパー

求人ID

1609194

業種

デベロッパー・ハウスメーカー・建設

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

給与

500万円 ~ 650万円

勤務時間

9:00 ~ 18:00 (休憩60分)

休日・休暇

週休二日 (基本: 土日) 祝日、夏期、年末年始、有給、特別、慶弔休暇等

更新日

2026年08月24日 16:42

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

新卒・未経験者レベル

英語レベル

無し

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

- ・戦略的に選定された、ターゲット地主様を訪問、ニーズのヒアリング
- ・地主様への建築提案、商談、クロージング

- ・ 契約からお引渡しまでの全体フォロー
- ・ ユニットメンバーの育成、同行訪問

≪このポジションのポイント≫

- ・ 1件の成約でインセンティブ500万円～1,500万円（実績ベース）
→ 契約1件で年収2,000万超えも現実的。実力・結果がダイレクトに評価されます。
- ・ 営業ターゲットは事前調査の上戦略的に訪問
- ・ 転勤なし→当事業部の営業拠点は東京本部のみ。活動エリアも一都三県がメイン。
- ・ 火水祝休み＋振替休日制度（取得率ほぼ100%）→休日出勤が発生した場合も、お休みが取れます。
- ・ 年間休日数 126日
- ・ 将来の経営幹部候補としての採用→会社の第二の柱となる事業の為、現在組織積極拡大中。
- ・ 前職の役職は関係なし
→前職の役職は関係なく、これまでの成果・実績を評価します。

スキル・資格

【必須要件】

- ・ 飛込営業経験（業界不問）もしくは建築・不動産業界での営業経験
- ・ 普通自動車運転免許

【歓迎要件】

- ・ 宅地建物取引士資格保有者 不要 【必須】普通自動車免許

【歓迎】宅地建物取引士

会社説明

主に戸建住宅・集合住宅を扱う、創業40年の不動産デベロッパー