

【沖縄本社又はフルリモート勤務】 グローバルセールス

募集職種

人材紹介会社
ユナイテッドワールド株式会社

求人ID
1609113

業種
インターネット・Webサービス

雇用形態
正社員

勤務地
沖縄県

給与
経験考慮の上、応相談 ~ 1000万円

更新日
2026年11月13日 17:00

応募必要条件

職務経験
6年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

海外事業リーダーと連携しながら、自ら現地に赴き、ターゲット顧客への提案営業やクロージングから、代理店チャネルの開拓まで幅広く担っていただきます。まだ手つかずの市場を自分の足で切り拓いていく——そんなセールスの醍醐味を存分に味わえる環境です。

- 海外のプラント・製造業・インフラ分野の顧客への新規開拓営業（訪問・商談・提案・クロージング）
- 現場のオペレーター層から経営層まで、顧客の各レイヤーに応じた関係構築
- 国内顧客など既存ネットワークを活用した見込み顧客へのアプローチおよび紹介営業
- 現地代理店・販売パートナーの発掘および販売体制の構築支援
- 顧客の現場課題のヒアリングから、PoC提案・導入支援まで、社内外のステークホルダーを巻き込みながら案件推進
- 社内の開発チーム・品質保証チームへの顧客要件フィードバックおよび技術的な確認・調整
- 導入後の顧客フォローアップ・カスタマーサポート対応

（業務の変更の範囲）
会社の定める業務

スキル・資格

【必須スキル】
- プラント・工場・インフラ関連機器メーカーまたは産業向けソリューション企業での海外営業経験（5年以上目安）
- ビジネスレベルの英語力（海外顧客との商談・交渉を単独で遂行できること）、TOEIC 900点以上（目安）
- 海外駐在経験、または出張ベースでの海外顧客との継続的な商談経験
- 1〜3ヶ月に一度、1週間以上の海外出張が可能な方
- 営業にとどまらず、案件を形にするために必要なこと（法務対応、品質対応、、パートナー開拓、社内調整等）を自ら考え実行できる方

【歓迎スキル】
- 現場のオペレーター層から経営・マネジメント層まで、複数のレイヤーへの提案経験
- 省エネルギー技術、設備保全、予知保全等に関する技術的知見
- 直販営業と代理店営業の両方の経験
- AI・IoT関連のソリューション販売経験、またはそれらの技術に対する強い関心
- 海外展示会の企画、運営経験
- タイ語、マレー語がネイティブな方

【求める人物像】
- 当社ミッションに共感いただける方
-サービスの価値を理解して共感いただける方
- 顧客を支援し、信頼関係を築く能力
- お客様およびチームの研究者・エンジニアなどとコミュニケーションすることが楽しいと思える方
- そのやり方が最適かを常に考えられる方
- チームで仕事をするのが好きな方
- 変化を楽しみ、スタートアップの環境で主体的に動ける方

会社説明