

【Pet EC | Trade Marketing Specialist（Internal Title: Excellenc…

日本ヒルズ・コルゲート株式会社での募集です。 トレードマーケティングのご経験の…

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
日本ヒルズ・コルゲート株式会社

求人ID
1608771

業種
食品・飲料

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
550万円 ~ 800万円

勤務時間
09:00 ~ 17:30

休日・休暇
【有給休暇】初年度 10日 1か月目から付与 ※入社月に応じた期間按分あり 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏季休暇 年…

更新日
2026年10月30日 00:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2404624】
【職務要約】
ホームセンター、ペットショップ、Eコマース、ブリーダーチャネルにおけるRE（小売環境）戦略および施策の実行を担当。
各REにおける7P戦略および施策の実行と追跡
ホームセンター、ペットショップ、Eコマース、ブリーダーチャネルにおけるRCD（小売カテゴリー開発）の主導およびサ

ボートを担当。
店頭ツール（POP/リーフレット等）の作成
主要な顧客向け施策の実行と追跡
データおよびプロモーションの分析と測定
ホームセンター、ペットショップ、Eコマース、ブリーダーチャネルにおけるフィールドサクセッション（フィールド活動の成功）の主導を担当。
ペットテリトリーマネージャーおよびフィールドマーチャンダイザー向けの店舗カバー計画の構築と追跡
フィールドマーチャンダイジング代理店の管理

【主な職務と職責】
■10%:RE戦略実行のサポート
・ CD（カスタマーディベロップメント）チームと効果的にコミュニケーションを取り、7P戦略とアクションプランの実行をサポートし、理解を確実にする（例：戦略の説明、アクションの明確化、必要なトレーニングや教育の提供）
・ CDと密接に連携し、アクション改善のための障壁の特定と解決策の検討を行う
・ 7P戦略とアクションのKPIを追跡し、最適化に向けた課題と機会を報告する
■40%:RCDの主導とサポート
・ フィールドマーチャンダイザーや栄養コンサルタントなどの主要顧客向けプログラムの管理
・ CDと密接に連携し、アクション改善のための障壁の特定と解決策の検討を行う
・ 主要顧客に対するJVC（共同価値創造）計画とビジネスレポーティングのサポート
・ 主要顧客向けプランのKPIを追跡し、最適化に向けた課題と機会を報告する
・ 注力チャネル全体でのプロモーションおよびキャンペーンROIの分析、最適化に向けたフィードバックの確立
・ デジタルを含む店頭ツール（POP/リーフレット等）の作成および代理店とのやり取り
・ プラノグラム（棚割り）の分析と作成
・ （POSデータ、ID POS、インテージSRIデータの分析）
■40%:フィールドサクセッションの主導
・ 店舗訪問計画の構築と追跡。適切な成果を上げるための分析と改善計画の実施
・ 最適なフィールド計画を実施するための、フィールドマーチャンダイザー代理店との適切なコミュニケーション構築
・ 最適なフィールド計画を実施するための、PTM（ペットテリトリーマネージャー）との連携
■10%:その他
・ 責任範囲に関連する事務作業
・ 上司から責任範囲内で依頼されたその他の業務

スキル・資格

【必須経験・スキル】
営業/顧客開発（Sales/CD）、トレード/リテール/カスタマーマーケティング領域における同等職種での5年以上の経験
具体的には：
・各RE（リテール環境）、顧客、ショッパー、カテゴリへの深い理解に基づく戦略・プラン実行力
・データ分析スキル（POS、ID POS、プロモーションROI、キャンペーン分析）棚割作成能力（Planogram）
・プロジェクトマネジメント力および強力なリーダーシップ（部門横断での連携）・予算管理、顧客計画、フォーキャスト推進のための財務
・分析スキル Googleツール（Slides Sheets Docs）/MS Office（PowerPoint Excel Word）インテージSRIの操作スキル
・棚割作成、棚割ソフトの経験

ビジネスレベルの英語力

会社説明

ペットフード「ヒルズのサイエンス・ダイエット」「ヒルズのプリスクリプション・ダイエット」の販売