

東京本社：事業開発（アライアンス担当）

富士製薬工業株式会社での募集です。 事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎で...

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
富士製薬工業株式会社

求人ID
1608648

業種
医薬品

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
600万円 ~ 900万円

勤務時間
08:30 ~ 17:00

休日・休暇
【有給休暇】入社3か月後に最大10日付与 ※入社時期によって付与数が異なります 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏季休暇...

更新日
2026年10月30日 00:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2333332】
▼業務概要
当社の事業開発部において、国内外製薬企業との提携・協業に関するアライアンスマネジメント業務を担当いただくポジションとなります。
契約締結交渉から締結交渉後の提携関係の維持・推進を通じて、当社の戦略的パートナーシップを最大化する重要な役割を担っていただけます。
当部で取り扱う案件は、会社の将来や成長を担う新規案件やグローバル案件が多いため、経営陣への説明や提案の機会も多くあります。

▼業務詳細
（１）新規ライセンス及び業務提携案件の契約交渉及び実行支援
・主要条件決定後からの本契約交渉
・本契約締結にかかる合意形成、プロセス管理
・契約担当や法務との連携による契約条件の最適化
・契約締結後の業務実行部門への移管
（２）契約締結先とのアライアンス業務の総括
・契約後の関係構築・維持（Joint Steering Committeeの運営、KPI管理など）
・問題解決・契約履行のモニタリング
（３）プロジェクトの推進・支援
・社内横断的なプロジェクトのアライアンス観点からの支援

※今回はメンバークラスでの募集となります。
本人の希望や能力に応じて、将来的にはマネジメント業務やライセンス業務に
チャレンジできる環境もございます。

▼ポジションの魅力
・当部では獲得戦略立案、契約交渉、業務実行体制構築・移管までの一貫した経験を積むことができます。少数精鋭のチーム構成ですので、一人ひとりの役割を固定せずに柔軟に調整しており、挑戦したい業務領域や提案内容があれば、積極的に挑戦できる環境があります。
・会社の方向性として新薬開発に積極的に取り組むフェーズにあるため、既存のやり方を踏襲するに留まらず、新しい挑戦に連続的に取り組みながら経験を重ねていくことが可能です。
・契約締結先との交渉といったグローバル視点での業務経験や、社内の様々な部門との連携による成長機会を積むことができます。
・会社経営により近い立場で会社の将来を支える、非常に重要なポジションを経験することができます。

▼中長期的ビジョン
女性医療貢献度No.1を目指し、産婦人科領域では継続して新薬開発とジェネリック品上市を継続してゆきます。もう一つの柱として提携先のアイスランド・アルボテック社から導入するバイオシミラーについては複数品目の国内販売を予定しており、現在その開発が進行中です。
※長期ビジョン2035および中期経営計画は当社HPよりご覧いただけます。
https://www.fujipharma.jp/company/policy/

▼当社の強み
領域に特化したメーカーは少なく、医師からの信頼を築きやすいです。また、産婦人科領域は現在、厚生労働省による不妊治療助成金の増額が決まったことや、緊急避妊薬が今後薬局でも取り扱われるようになるなど非常に注目が集まっている領域であり、その中でも当社は日本を代表する産婦人科領域のリーディングカンパニーとしての地位を確立しています。

▼キャリアディベロップメント（ジョブローテション）制度
当社では、キャリアディベロップメント（ジョブローテーション）制度が存在し、原則1年に一度、自身のキャリア希望を申請することが可能です。そのため、当社では自身のキャリアパスを自由に挑戦することが可能です。

スキル・資格

■必須要件
・製薬関係業界（医薬品原薬、商社も含む）での事業開発関連業務のご経験
・商談可能な英会話力
・国内・海外企業との契約交渉＆締結の実務経験
・事業性評価の経験
・契約書（主に英文契約）のビジネスパートの読解・理解力

■歓迎要件
・プロジェクトマネジメントの経験
・海外・国内企業との業務連携経験
・製薬業界における製造・販売・薬事の基礎知識

■求める人物像
・多様な部門・文化との協働を楽しめる柔軟性とコミュニケーション力を持つ方
・戦略的思考力と実行力をもって案件を推進できる方
・課題発見・解決に前向きに取り組み、改善提案ができる方
・責任感とオーナーシップを持って業務を遂行できる方

会社説明

医療用医薬品の開発・製造・販売（注射剤、内用剤、外用剤、診断薬）