

【1000 ~ 1300万円】EV・再生エネルギー Business Development Manager

キーサイト・テクノロジー株式会社での募集です。 事業企画・事業開発のご経験のあ...

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
キーサイト・テクノロジー株式会社

求人ID
1608201

業種
電気・電子・半導体

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
その他東京

給与
1000万円 ~ 1300万円

勤務時間
08:45 ~ 17:30

休日・休暇
【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始 有給休暇：初年度は入社日により異な...

更新日
2026年11月13日 01:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2402015】
キーサイト社では、EV（電気自動車）、蓄電池、再生可能エネルギー市場の急速な成長に伴い、テストソリューション事業のさらなる拡大を推進しています。

本ポジションでは、EV充電、バッテリー試験、再生可能エネルギーの系統連系試験分野におけるビジネスデベロップメントマネージャーとして、顧客ニーズの把握、市場分析、ソリューション企画、事業戦略立案、市場展開をリードいただきま

す。

日本およびアジア太平洋地域の顧客要求を理解し、ドイツ・米国など海外の開発部門と連携しながら、次世代テストソリューションの企画・市場導入を推進いただく役割です。

【対象分野】
1. EV充電試験・解析
2. バッテリー評価・量産試験
3. 再生可能エネルギーおよび電力系統連系試験

【業務内容】
・顧客ニーズや市場動向を分析し、EV・バッテリー・再生可能エネルギー向けテストソリューションの企画・市場開拓を推進
・海外事業部（ドイツ・米国等）の開発部門と協調し、アジアパシフィック・日本市場の要求にあったソリューション開発を支援
・開発されたテストソリューションを国内外の顧客へ展開
・直販営業部隊やエンジニアリングチームと共同で特定アカウントのセールスプランの構築
・イベントやパートナー協調、規格団体への参画から新規アカウント・顧客発掘

スキル・資格

■必須条件
・英語力（海外の上司や関係者との業務上のコミュニケーションが可能なレベル。目安：TOEIC 750点以上）
・電気・電子工学系の学士号以上、または同等の知識・実務経験を有すること
・EV、バッテリー、再生可能エネルギー業界、または関連分野における5年以上の実務経験

■歓迎条件
・営業またはマーケティングの実務経験
・EV充電、Li ionバッテリー、電力系統連系に関する技術・試験・市場動向の知識
・電気電子回路およびインピーダンス測定に関する技術知識
・外国籍メンバーを含むチームやプロジェクトをリードし、成果を上げた経験

会社説明

電子計測器の開発・製造・販売、ソリューションの提供、サポート等