英語力活かせる・未経験歓迎 【大学向け学術コンテンツ営業】 国内外出張あり｜フレックスタイム制

大学や研究機関向け「学術コンテンツ」提供企業

募集職種

採用企業名
iSkill株式会社

求人ID
1608111

業種
教育・学校

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 中央区

最寄駅
都営浅草線、　日本橋駅

給与
350万円 ~ 450万円

更新日
2026年11月03日 11:00

応募必要条件

キャリアレベル
新卒・未経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

★この求人の魅力★

● **英語が活かせる**　海外出版社との連携や来日対応、学術コンテンツの提案など、英語を日常的に使用します。TOEIC600点～ビジネスレベルの英語力を、実務を通じてさらに伸ばすことができます。
● **国内外の出張で視野が広がる**　国内大学への訪問に加え、年1回のタイ出張の可能性があります。学術業界の国際的な動きを体感しながら営業活動ができる環境です。また、オンライン研修でスキルを磨きつつ、最新トレンドに触れながら成長を実感できます。
● **アカデミック領域に携われる営業職**　論文検索・分析サービスや学術情報、研究支援ソリューションを扱うため、未経験

からでも学術界に貢献できます。専門性を身につけながらキャリアを築けるポジションです。

営業職として、当社の製品やサービスを広めるための重要な役割を担っていただきます。
大学向けに、学術コンテンツ（科学論文や文献など）、ソリューションを販売します。
具体的には、以下の業務をお任せします。

【主な仕事内容】
- 各種AIを活用した学術研究・論文検索・分析サービスの営業企画・活動
- 新規・既存顧客との関係構築やニーズのヒアリング
- 営業戦略の立案と実行（提案書の作成およびプレゼンテーション）
- 市場調査および競合分析
- 出版社との関係構築や、担当者が来日したときの同行訪問調整　など

フレックスタイム制など柔軟な働き方が可能で、チームとして協力しながら成果を上げることが求められます。
あなたのアイデアを活かし、積極的にコミュニケーションを行い、積極的に営業活動を行う意欲のある方を歓迎します。

【雇用条件】
正社員
試用期間あり
試用期間：3か月
試用期間中の労働条件：同条件

【給与】
月給　250,000円 - 320,000円
基本給に加え、営業成績に基づくインセンティブを支給します。詳細な条件は面談時にお伝えします。
昇給・賞与あり（前年度実績あり）昇給年1回、賞与年1回2月
通勤手当として、実費に基づき月上限3万円まで支給

【勤務地】
東京都 中央区 日本橋1-13-1 日鉄日本橋ビル 3F
千代田線、丸ノ内線、半蔵門線「大手町駅」直結
東西線、都営三田線「大手町駅」地下通路にて利用可能
JR各線「東京駅」地下通路にて利用可能

※国内出張あり
※年に1回タイに出張の可能性あり

【勤務時間】
フレックスタイム制
コアタイム：11:00-15:00
平均所定労働時間（1か月当たり）: 163時間

【休日休暇】
土日祝休み（完全週休2日制）
年次有給休暇
長期休暇
産休・育休制度
特別休暇制度
夏季冬季休暇

【その他福利厚生】
定期健康診断
研修・自己啓発支援制度
社員旅行・社内イベントあり

スキル・資格

【必要な経験・スキル】
- 日本語:ネイティブレベル
- 英語:ビジネスレベル
- 基本的なPCスキル（Word, Excel, PowerPointなど）

【歓迎する経験・スキル】
- TOEIC 600点以上の資格をお持ちの方
- 営業経験と学術出版業界での勤務経験
- データ分析やマーケティングに関する知識がある方

◆選考フロー
書類選考　⇒　面接2回～3回を予定。

会社説明