【インドネシア勤務】セールスエンジニアリング/コネクタメーカー/自動車業界/EV/二輪・四輪部品/

技術と営業をつなぐ架け橋として、メーカーの成長を支えるセールスエンジニアリング

募集職種

人材紹介会社
PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

求人ID
1608052

業種
自動車・自動車部品

雇用形態
正社員

勤務地
インドネシア

給与
650万円 ~ 800万円

勤務時間
月曜 ~ 金曜 8am ~ 5pm

休日・休暇
土日、インドネシアの祝祭日

更新日
2026年10月28日 01:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

会社情報：
台湾系の自動車用コネクタ・電子部 品メーカーです。
現在では、自動車業界だけでなく、EV (電気自動 車) 、医療機器、電子機器、再生可能エネルギー分野など、幅広い産業へ製品を供給しています。

主な事業内容は以下の通りです。

- 自動車用コネクタ・端子の開発・製造
- EV向け高電圧コネクタの製造
- ワイヤーハーネス関連部品の製造
- 樹脂成形部品・ゴム部品の製造
- 金型設計・製作
- プレス加工・射出成形・組立までの一貫生産体制

製品開発から金型設計、プレス加工、樹脂成形、組立までを自社で一貫して行うことで、高品質かつ短納期の生産体制を実

現 しています。

職務内容：
お客様の技術的な課題やニーズをヒアリングし、社内の開発・製造・品質部門と連携しながら、製品提案から量産立ち上げまで一 貫してプロジェクトを推進いただくポジションです。技術力を活かしながら、お客様との信頼関係構築や新規案件獲得にも貢献いた だきます。

《具体的には…》
◎ 顧客との技術打ち合わせ、製品仕様・要求事項のヒアリング
◎ 本社や社内の開発・製造・品質部門との技術・仕様調整
◎ 新規案件における製品提案、試作・量産立ち上げまでのプロジェクト推進
◎ 見積作成および価格・納期に関する社内外との調整
◎ 顧客からの技術的な問い合わせや品質課題への対応
◎ 顧客・本社・製造現場をつなぐ技術的な橋渡し役としてのプロジェクトマネジメント
◎ 市場・顧客ニーズを踏まえた新製品・新規ビジネスの提案活動

■求人の魅力・キャリアパスなど
◎ 技術と営業の両面から、お客様の製品開発を支えるセールスエンジニア
顧客のニーズをヒアリングし、製品仕様の検討から社内技術部門との調整、量産立ち上げまで一貫して携わります。技術的な知 見を活かしながら、お客様の課題解決に貢献できるポジションです。

◎ グローバルプロジェクトの中心メンバーとして活躍
本社やインドネシア工場、顧客との橋渡し役として、国内外の関係者と連携しながらプロジェクトを推進します。語学力と技術 力の両方を活かせる環境です。

◎ 将来的には日本の営業拠点立ち上げメンバーとして活躍できる可能性
インドネシアで経験を積んだ後、約1～2年後を目安に埼玉県朝霞市に新設予定の営業オフィスの立ち上げに携わることを想定 しています。日本市場での顧客対応や営業・技術サポート体制の構築など、将来的には日本事業の中核メンバーとして活躍でき る可能性があります。海外・日本双方でキャリアを築ける貴重なポジションです。

スキル・資格

■必須要件

- 英語(ビジネスレベル)のコミュニケーション能力
- 自動車部品・電子部品・樹脂製品などのメーカーにお ける実務経験（目安：3～5年以上）
- 顧客や社内関係部署との折衝・調整経験（営業、 セールスエンジニア、生産技術、設計、品質保証等の 経験者歓迎）

■歓迎要件

- コネクタ、樹脂成形品、金型などに関する知識・実務経験
- 新製品の立ち上げやプロジェクトマネジメントの経験
- 海外顧客や海外拠点との業務経験

■人物像

- お客様の課題を理解し、技術的な視点から最適な提案・課題解決に取り組める方
- 社内外の関係者と円滑なコミュニケーションを図り、プロジェクトを主体的に推進できる方
- 新しい知識や技術の習得に前向きで、グローバルな環境でチャレンジしたい方

会社説明