



Morgan
McKinley

【外銀大手】FIGリレーションシップマネージャー（VP）

転職のご相談から承ります。

募集職種

人材紹介会社

モーガン・マッキンリー

求人ID

1607997

業種

銀行・信託銀行・信用金庫

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2026年08月19日 14:53

応募必要条件

職務経験

10年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

大手外資系銀行にて、FIG RMを募集しています。タイトルはVPを想定。

コーポレートバンキング、トランザクションバンキング、グローバルマーケット、インベストメントバンキングの各部門と連携し、日本におけるFIGビジネスの成長を牽引できるシニアポジションです。

主な職務内容

- ・日本国内の銀行、証券会社、保険会社、その他金融機関との戦略的なリレーションシップを構築・強化
- ・シニアクライアントとの対話をリードし、資金調達、投資、流動性、決済などのニーズを把握して新規ビジネス機会を発掘
- ・コーポレートバンキング、トランザクションバンキング、グローバルマーケット、インベストメントバンキングの商品・サービスを提案し、クロスセルを推進
- ・融資、キャッシュマネジメント、決済、流動性管理、貿易金融、FX、デリバティブ、DCMなど幅広い金融ソリューション

ションを提案

- ・クライアント戦略・アカウントプランを策定し、各プロダクトスペシャリストと連携してグローバルプラットフォームを活用した総合提案を実施
- ・クライアントの財務状況、事業戦略、信用力、業界動向を分析し、リレーション戦略やビジネス判断をサポート
- ・金融業界の規制、市場環境、競合動向をモニタリングし、新たなビジネス機会や潜在的リスクを特定
- ・プロダクト、クレジット、リージョナル・グローバルチームと協働し、日本におけるFIGビジネスの拡大を推進

Join a leading global financial institution as a **VP FIG Relationship Manager**, managing and expanding relationships with major banks, securities firms, insurance companies, and other financial institutions in Japan.

This senior client-facing role sits at the intersection of **Financial Institutions Group (FIG) Coverage, Corporate Banking, Transaction Banking, Global Markets, and Investment Banking**. You will lead strategic client discussions, identify new revenue opportunities, and coordinate specialists across the bank to deliver integrated financial solutions.

With access to a global banking platform, you will help clients address complex financing, liquidity, payments, investment, and risk management requirements while strengthening the bank's **FIG franchise in Japan**.

Key Responsibilities

- ・ Manage and develop strategic relationships with major **banks, securities firms, insurance companies, and other financial institutions** in Japan.
- ・ Lead senior-level client discussions to understand financing, investment, liquidity, and broader banking requirements and identify new business opportunities.
- ・ Originate and cross-sell solutions across **Corporate Banking, Transaction Banking, Global Markets, and Investment Banking**.
- ・ Develop opportunities across **lending, cash management, payments, liquidity management, trade finance, foreign exchange, derivatives, and Debt Capital Markets (DCM)**.
- ・ Lead client planning and coordinate product specialists to deliver integrated solutions through the bank's regional and global platform.
- ・ Analyse clients' financial performance, business strategies, credit profiles, and industry developments to support relationship and business decisions.
- ・ Monitor financial sector, regulatory, and market developments to identify emerging opportunities and potential risks.
- ・ Collaborate across product, regional, credit, and global teams to deepen institutional relationships and grow the overall FIG business in Japan.

スキル・資格

必須条件 経験・資格：

- ・ FIGカバレッジ、コーポレートバンキング、インベストメントバンキング、トランザクションバンキングまたは関連する金融サービス分野での実務経験6〜10年程度
- ・ 銀行、証券会社、保険会社、その他金融機関のリレーションシップを担当した経験
- ・ 法人金融商品、融資、クレジット分析・与信審査プロセスに関する十分な知識
- ・ キャッシュマネジメント、トレードファイナンス、外国為替、デリバティブ、キャピタルマーケット、証券サービスなどの金融商品に関する経験
- ・ 複雑な金融機関クライアントを担当し、複数のプロダクト・リージョナルチームを横断して案件を推進した経験

ソフトスキル：

- ・ シニアクライアントとの信頼関係を築けるリレーションシップマネジメント能力
- ・ クライアントミーティングをリードできる優れたコミュニケーション・プレゼンテーション能力
- ・ 顧客ニーズを掘り下げ、新たな収益機会を見極める分析力とビジネス判断力
- ・ プロダクト、リージョナル、グローバルチームと円滑に協働できる能力

語学力：

- ・ 日本語：ネイティブレベル
- ・ 英語：中級〜ビジネスレベル

歓迎条件

- ・ 外資系銀行または日系メガバンクでのFIGバンカー経験
- ・ 債券・Fixed Incomeまたはグローバルマーケット営業の経験

この求人がおすすめの理由

- ・ 大手外資系銀行のFIG・金融法人営業でVPとしてキャリアを構築
- ・ FIG、コーポレートバンキング、トランザクションバンキング、グローバルマーケット、投資銀行を横断する強力なプラットフォーム
- ・ クロスボーダー案件を通じたAPAC・グローバルチームとの連携機会
- ・ フレックスタイム制度あり
- ・ 残業少なめ

Required Skills and QualificationsExperience:

- **6-10 years of relevant experience** in FIG Coverage, Corporate Banking, Investment Banking, Transaction Banking, or a related financial services role.
- Strong experience managing relationships with **banks, securities firms, insurance companies, or other financial institutions**.
- Good understanding of corporate banking products, lending, **credit analysis, and credit approval processes**.
- Experience across financial products such as **cash management, trade finance, foreign exchange, derivatives, capital markets, and securities services**.
- Proven ability to manage complex institutional client relationships and coordinate effectively across multiple product and regional teams.
- Experience identifying, originating, and cross-selling financial solutions based on institutional client requirements.

Soft Skills:

- Strong relationship management skills with the ability to engage effectively with senior clients and internal stakeholders.
- Excellent communication and presentation skills, with the confidence to lead strategic client discussions.
- Strong analytical and commercial judgement with the ability to identify opportunities and assess complex client requirements.
- Ability to collaborate effectively across **product, regional, and global teams**.
- Commercial and proactive mindset with a strong focus on developing long-term institutional relationships.

Language Requirements:

- **Japanese:** Native level.
- **English:** Intermediate to Business level for regional and global collaboration.

Preferred Skills & Qualifications

- Experience as a **FIG Banker within a global bank or Japanese megabank**.
- Experience covering banks, securities companies, insurers, or other institutional financial clients.
- Alternatively, relevant experience in **Fixed Income or Global Markets Sales**.
- Broad product exposure across Transaction Banking, Markets, Investment Banking, and Corporate Banking.
- Experience working within an international financial institution and coordinating cross-border client solutions.
- Bachelor's degree or equivalent professional experience.

Why You'll Love Working Here

- Take ownership of high-profile relationships with **major financial institutions in Japan**.
- Build your career at VP level within a leading global banking platform.
- Gain broad exposure across **FIG Coverage, Corporate Banking, Transaction Banking, Markets, and Investment Banking**.
- Originate sophisticated solutions spanning **lending, payments, liquidity, trade finance, FX, derivatives, and capital markets**.
- Work closely with senior clients and experienced product specialists across Japan and international markets.
- Strengthen your expertise in strategic relationship management and institutional banking.
- Gain regional and global exposure through cross-border collaboration and integrated client coverage.
- Benefit from **flextime and minimal overtime** within an international banking environment.

会社説明

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。