

Michael Page

セールスアカウントマネージャー

大手完成車メーカー向けアカウントセールス | 次世代モビリティを推進

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1607655

業種

自動車・自動車部品

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2026年08月17日 18:34

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

大手日系自動車メーカーを担当し、新規案件獲得から量産立ち上げまでをリードするアカウントマネージャーポジションです。営業活動だけでなく、社内外の関係者を巻き込みながら事業拡大と長期的な顧客関係構築を担います。

企業情報

世界的な自動車部品・システムサプライヤーです。モビリティの電動化、エネルギー効率向上、次世代パワートレイン分野への投資を進めるグローバル企業として、日本市場での事業拡大を推進しています。

職務内容

- ・ 主要顧客向けの新規プロジェクト獲得を推進
- ・ ビジネス機会の発掘および案件創出
- ・ 市場動向、価格戦略、競合情報の分析
- ・ 価格交渉、契約交渉および技術的な顧客折衝
- ・ 社内エンジニアリングチームとの連携・調整
- ・ 受注プロジェクトの進捗、コスト、品質管理
- ・ 国内外の顧客および社内部門との密接な協業
- ・ 定期的なレポーティングおよび情報共有

- 長期的な顧客関係の構築・維持
- 顧客組織内でのネットワーク拡大
- 戦略的サプライヤーとしてのプレゼンス向上

条件・待遇

- 次世代モビリティ関連プロジェクトへの参画機会
- グローバル環境でのキャリア形成
- クロスファンクショナルなチームとの協働
- 幅広い裁量を持つアカウントマネジメント業務
- 継続的な学習・成長機会
- 雇用形態：正社員
- このポジションにご興味がある方は、応募をご検討ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Tatiana Falaldeen on +81368328598.

スキル・資格

- 学士号以上
- 自動車業界のTier1サプライヤーまたは完成車メーカーでの営業経験5年以上
- プロジェクトマネジメント、事業開発、営業、事業企画などの経験
- ネイティブレベルの日本語力
- ビジネスレベルの英語力
- 高いコミュニケーション能力および顧客対応力
- 複数のステークホルダーを巻き込みながら業務を推進できる方

会社説明

世界的な自動車部品・システムサプライヤーです。モビリティの電動化、エネルギー効率向上、次世代パワートレイン分野への投資を進めるグローバル企業として、日本市場での事業拡大を推進しています。