



セールスレプレゼンタティブ

大手自動車メーカー向けセールス | 次世代モビリティを支える営業職

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1607654

業種

自動車・自動車部品

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2026年08月31日 00:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

日本の大手自動車メーカー向けに営業活動を行い、既存顧客との関係強化および新規プロジェクト獲得をサポートするポジションです。営業戦略、価格管理、契約対応、プロジェクト推進など幅広い業務を通じて事業成長に貢献いただきます。

企業情報

自動車業界向けに先進技術を提供するグローバルメーカーです。パワートレイン、電動化、次世代モビリティ分野で高い技術力を持ち、世界各国で事業を展開しています。

職務内容

- 顧客との良好な関係構築および維持
- 新規案件・新規プロジェクトの獲得支援
- 営業計画策定、予算管理、実績管理のサポート
- 受注、納品、回収状況のフォローアップ
- 価格管理および価格改定対応
- 商業契約や各種契約書作成・交渉のサポート
- プロジェクトマネジメント業務の支援
- 社内外の関係者との連携による業務推進

条件・待遇

- ・グローバルな事業環境でのキャリア形成機会
- ・最先端のモビリティ・電動化関連プロジェクトへの参画
- ・多国籍チームとの協働機会
- ・充実した研修・育成プログラム
- ・長期的なキャリア成長を支援する環境
- ・雇用形態：フルタイム
- ・すべての条件に合致しなくても、ご興味があればぜひご応募ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Tatiana Falaldeen on +81368328598.

スキル・資格

- ・大学卒業以上
- ・B2B営業経験3年以上
- ・自動車業界または製造業での営業経験歓迎
- ・日本語ネイティブレベル
- ・英語での業務対応が可能な方
- ・顧客アカウントマネジメント経験歓迎
- ・契約交渉経験歓迎
- ・製品開発やプロジェクト推進に関わった経験歓迎
- ・顧客志向で円滑なコミュニケーションができる方

会社説明

自動車業界向けに先進技術を提供するグローバルメーカーです。パワートレイン、電動化、次世代モビリティ分野で高い技術力を持ち、世界各国で事業を展開しています。