

【外資ライフサイエンス企業】アカウントマネージャー / Business Account Manager (創薬領域)

ライフサイエンスDXを推進するソリューション営業 (東京勤務)

募集職種

人材紹介会社
マイケル・ペイジ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID
1607605

業種
医薬品

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
700万円 ~ 1000万円

更新日
2026年10月26日 01:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
基礎会話レベル

日本語レベル
流暢レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

ライフサイエンス業界向けのエンタープライズソフトウェアおよび関連サービスの提案営業を担当いただきます。新規開拓から既存顧客の価値最大化まで一貫して担い、日本の創薬・研究開発のデジタル化推進に貢献できるポジションです。

企業情報

当社クライアントは、ライフサイエンス・バイオテクノロジー領域向けにデータ活用・研究開発支援ソリューションを提供するグローバル企業です。世界中の製薬企業、バイオテクノロジー企業、研究機関の研究開発効率化を支援し、業界のデジタルトランスフォーメーションを推進しています。

職務内容

- 製薬・バイオテクノロジー企業向けの新規顧客開拓および商談創出
- 研究者、IT部門、R&Dマネージャーとの関係構築とニーズ把握
- 提案活動、製品デモ、契約交渉を含む営業プロセス全体の推進
- 既存顧客との長期的なパートナーシップ構築および契約更新対応
- 社内の技術・製品・マーケティングチームと連携した事業拡大

条件・待遇

- グローバル環境でのキャリア形成機会
- 社会的意義の高い創薬・研究開発への貢献
- エンタープライズソフトウェア営業としての専門性向上
- 国内外の多様な顧客・チームとの協働
- 競争力のある福利厚生制度

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sakurako Yamanaka on +81366276098.

スキル・資格

- B2B営業または事業開発経験（2年以上）
- 日本語力（ネイティブレベルまたはJLPT N1相当）
- ビジネスレベルの英語コミュニケーション能力
- IT・ソフトウェアに関する基礎知識
- 主体性、コミュニケーション力、課題解決力

会社説明

当社クライアントは、ライフサイエンス・バイオテクノロジー領域向けにデータ活用・研究開発支援ソリューションを提供するグローバル企業です。世界中の製薬企業、バイオテクノロジー企業、研究機関の研究開発効率化を支援し、業界のデジタルトランスフォーメーションを推進しています。