

【人事クラウドのSaaS営業 / SaaS Sales】自社開発の人事クラウドサービスと給与計算アウトソーシングの導入提案

＜英語力活かせる！＞外資系クライアント担当 / 法人営業3年以上歓迎 / 中途入社多数！

募集職種

採用企業名
株式会社クロスヴィジョンインターナショナル

求人ID
1607596

部署名
セールス＆マーケティング部門

業種
インターネット・Webサービス

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 港区

最寄駅
千代田線、　赤坂駅

給与
450万円 ~ 600万円

休日・休暇
完全週休二日制　土曜　日曜　祝日

更新日
2026年11月11日 12:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【募集要項　本ポジションの魅力】

- **外資系中心、英語力が活かせる営業職**
- **フレックス＆在宅可で柔軟な働き方**
- **人事SaaSを提案型でカスタム営業**
- **自社開発で業界に競争優位性あり**

当社は、クラウド人事システムのパイオニア企業です！
自社開発のクラウド人事システム・日英バイリンガルスタッフによる事業を展開しています。
外資系顧客も9割程度と業界内でも独自の地位・競合優位性を築いている企業です！

仕事の内容

◎独自のSaaSアプリケーションでの人事・給与関連システムとアウトソーシングの提案型セールス、販売を行っていただきます。

【具体的には】
当社オリジナルの人事・給与関連システムを、アップセル・クロスセルの手法にて販売していただきます。

■お客様の会社規模は数1000名～数名規模まで
■対面は人事部長や給与計算担当者。
ヒアリングの中で潜在ニーズを引き出しサービスを差別化して提案することが大切です。

【魅力】

- 商材：SaaSアプリケーションによる人事・給与関連システムの提供を行っており、余計な設備投資なしでクライアントにサービスをお届けする事が可能です。
- 営業スタイル：パッケージの販売ではなくお客様のニーズに合わせてシステムを構築している為、より深いヒアリング・ご提案を行う事ができます！

配属先情報
◎セールス＆マーケティング部門への配属となります。
　全員が中途入社でお互いが協力し合う風土があります。

雇用形態
正社員
試用期間：6ヶ月

年収
想定年収450万円～600万円
月給制
月給￥250,000～ 基本給￥250,000～を含む/月
※残業手当は残業時間に応じて別途支給
賞与実績:年2回（6月・12月）

勤務地
【事業所名】本社
【所在地】東京都 港区 赤坂７－１０－２０アカサカセブンスアヴェニュービル5Ｆ
【最寄駅】 東京メトロ 千代田線 赤坂駅 徒歩5分
【喫煙環境】敷地内全面禁煙
【備考】※就業場所の変更の範囲:本社
【転勤】無

勤務時間
（所定労働時間8時間）　フレックスタイム制あり（コアタイム:10:30～16:00）
【休憩】60分
【残業】有

休日休暇
【休日】122日
（内訳）　完全週休二日制　土曜　日曜　祝日
その他（年末年始、慶弔休暇）
【有給休暇】（※入社月に応じて日数付与「制度備考」参照）

手当・福利厚生
【諸手当】

- 通勤手当（会社規定に基づき支給）
- 残業手当（残業時間に応じて別途支給）

【制度・設備】

- リモートワーク可（全従業員利用可）
- 時短制度（一部従業員利用可）
- 服装自由（全従業員利用可）
- 出産・育児支援制度（一部従業員利用可）
- 継続雇用制度(再雇用)（全従業員利用可）

【退職金】有

【社会保険】健康保険　厚生年金保険　雇用保険　労災保険

【寮・社宅】無

【その他制度】

- 定年制度(60歳)　※再雇用の場合は契約社員として雇用いたします。

スキル・資格

【応募条件】
下記条件いずれも必須

- 法人営業のご経験をお持ちの方(3年以上)
- ビジネス中級以上の英会話スキルをお持ちの方

【歓迎条件】

- 人事・給与に対する知識・経験、社会保険労務士資格
- 商材：クラウド人事・給与・勤怠システムと給与アウトソーシングサービス
- 営業スタイル：パッケージ販売ではなく、お客様のニーズに合わせて最適なサービスを提案していただきます。

選考内容
【面接回数】2～3回（目安）
【筆記試験】無
【採用人数】1名

会社説明