



Morgan
McKinley

【外資系銀行】トレードファイナンス営業 | 東京

キャリアパスあり

募集職種

人材紹介会社

モーガン・マッキンリー

求人ID

1607562

業種

銀行・信託銀行・信用金庫

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2026年08月29日 00:00

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

大手外資系銀行のトランザクションバンキング部門にて、トレードファイナンス営業を募集しています。日本を代表する大手企業・グローバル企業に対し、貿易金融、サプライチェーンファイナンス、運転資金ソリューションを提供するフロントオフィスポジションです。

リレーションシップマネージャー（RM）、コーポレートバンキング、プロダクトスペシャリスト、APACのトランザクションバンキングチームと連携し、顧客の事業・財務ニーズを把握した上で、新規案件の発掘から提案、オリジネーション、案件執行まで幅広く担当します。

Trade Finance、Supply Chain Finance、Transaction Bankingの専門性をさらに高めながら、日本企業の国内外における事業成長を金融面から支援できるポジションです。

主な職務内容

- ・日系法人顧客に対するトレードファイナンスおよびサプライチェーンファイナンスの新規ビジネス開拓
- ・リレーションシップマネージャーやコーポレートバンキングチームとの連携、既存顧客へのクロスセル機会の発掘
- ・サプライチェーンファイナンス、売掛債権ファイナンス、買掛債務ファイナンス、ドキュメンタリートレード、銀行保証、スタンバイL/Cなどのソリューションの提案
- ・顧客との打ち合わせ、貿易取引、資金調達、運転資金に関するニーズの把握、適切な金融ソリューションの構築
- ・顧客向けプレゼンテーションや提案資料の作成
- ・プロダクト、クレジット、リーガル、オペレーション、クライアントインプリメンテーションなどの関連部門との連携、エクセキューションのサポート
- ・APACのトランザクションバンキングチームとの協働、アジア太平洋地域におけるクロスボーダー取引の推進
- ・日系企業との長期的な信頼関係構築、新たなビジネス機会の創出とウォレットシェア拡大への貢献

Join a leading international bank and build your career within a **market-leading Transaction Banking franchise**, delivering Trade Finance and Supply Chain Finance solutions to major Japanese corporate clients.

As a **Trade Finance Sales Banker**, you will focus on originating new business and expanding existing relationships by advising clients on **Supply Chain Finance, Documentary Trade, Receivables Finance, Payables Finance, Bank Guarantees, and other Working Capital solutions**.

Working alongside Relationship Managers, Corporate Banking teams, product specialists, and regional Transaction Banking colleagues, you will identify client needs and develop tailored solutions supporting Japanese companies' domestic and cross-border businesses.

This is an excellent front-office opportunity for a banking professional looking to deepen their expertise in **Trade Finance, Supply Chain Finance, Transaction Banking, and Working Capital solutions** within a global banking environment.

Key Responsibilities

- ・ Originate and develop new business opportunities across **Trade Finance and Supply Chain Finance** solutions for Japanese corporate clients.
- ・ Partner with Relationship Managers and Corporate Banking teams to identify cross-selling opportunities and deepen existing client relationships.
- ・ Advise clients on **Supply Chain Finance, Receivables Finance, Payables Finance, Documentary Trade, Bank Guarantees, Standby Letters of Credit, and Working Capital solutions**.
- ・ Lead client discussions to understand financing, trade, and working capital requirements and develop tailored solutions.
- ・ Prepare client presentations and commercial proposals while supporting transaction origination through execution.
- ・ Collaborate with Product, Credit, Legal, Operations, and Client Implementation teams to ensure effective delivery of client solutions.
- ・ Coordinate with regional Transaction Banking teams to originate and execute **cross-border Trade Finance opportunities across Asia Pacific**.
- ・ Develop trusted relationships with Japanese corporate clients and identify opportunities to increase the bank's overall wallet share.

スキル・資格

必須条件 経験・資格：

- ・ サプライチェーンファイナンス、トレードファイナンス営業、トランザクションバンキング営業、またはコーポレートバンキングでの関連実務経験
- ・ Supply Chain Finance、Documentary Trade、Bank Guarantee、Standby Letter of Credit、Receivables Financeなど、貿易金融・運転資金ソリューションに関する知識
- ・ 日系法人または多国籍企業を担当した経験
- ・ 新規案件のオリジネーションや既存顧客との取引拡大における実績
- ・ RM、プロダクト、クレジット、オペレーション、トランザクションバンキングなど複数部門との協働経験

ソフトスキル：

- ・ 新規ビジネス機会を発掘し、長期的な顧客関係を構築できるビジネス感覚
- ・ プレゼンテーション、コミュニケーション、ステークホルダーマネジメント能力
- ・ チームワーク
- ・ 仕事のスピード感

語学力：

- ・ 日本語：ネイティブレベル
- ・ 英語：ビジネスレベル

歓迎条件

- ・ アジア太平洋地域におけるクロスボーダーのトレードファイナンス / サプライチェーンファイナンス案件の経験
- ・ 外資系銀行、日系メガバンク、または大手トランザクションバンキング部門での実務経験

この求人がおすすめの理由

- ・ 外資系銀行のマーケットをリードするトランザクションバンキング部門でキャリアを構築
- ・ 日本を代表する大手企業・グローバル企業を担当
- ・ 商品提案だけでなく、新規案件の発掘・オリジネーションを担うフロントオフィス営業ポジション
- ・ 長期的なキャリア形成と、トランザクションバンキング領域でのさらなる成長機会
- ・ リモートワーク・フレックスタイムを活用できる柔軟な勤務環境

Required Skills and Qualifications Experience:

- ・ Relevant experience in **Supply Chain Finance, Trade Finance Sales, Transaction Banking Sales, or Corporate**

Banking.

- Strong understanding of working capital and trade solutions, including **Supply Chain Finance, Documentary Trade, Bank Guarantees, Standby Letters of Credit, and Receivables Finance.**
- Experience covering **Japanese corporate clients or multinational companies.**
- Proven ability to originate new business opportunities and deepen existing client relationships.
- Experience collaborating with Relationship Managers and teams across Product, Credit, Operations, and Transaction Banking.
- Experience supporting the origination and execution of client transactions within a financial institution.

Soft Skills:

- Strong commercial mindset with the ability to identify opportunities and develop long-term client relationships.
- Excellent presentation, communication, negotiation, and stakeholder management skills.
- Consultative approach with the ability to understand client requirements and translate them into practical financial solutions.
- Ability to collaborate effectively across product, coverage, regional, and cross-functional teams.
- Proactive and results-oriented approach suited to a front-office banking environment.

Language Requirements:

- **Japanese:** Native level.
- **English:** Intermediate to business level, with the ability to communicate with regional and international stakeholders.

Preferred Skills & Qualifications

- Experience supporting **cross-border Trade Finance and Supply Chain Finance transactions across Asia Pacific.**
- Experience working within a leading international bank, Japanese megabank, or established Transaction Banking franchise.
- Knowledge of Japanese large corporate banking requirements and international working capital structures.
- Experience working alongside Corporate Banking Relationship Managers to originate and cross-sell Transaction Banking solutions.
- Bachelor's degree or equivalent professional experience.

Why You'll Love Working Here

- Join a **market-leading Transaction Banking platform** serving major Japanese multinational corporations.
- Build specialist expertise across **Trade Finance, Supply Chain Finance, and Working Capital solutions.**
- Develop your career in a client-facing, front-office sales role with significant origination responsibilities.
- Gain exposure to sophisticated **cross-border transactions across Asia Pacific.**
- Collaborate with experienced Relationship Managers, product specialists, and regional Transaction Banking professionals.
- Benefit from strong long-term career development opportunities within an international financial institution.
- Enjoy **remote working and flexible working arrangements** alongside an international and collaborative environment.

会社説明

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。