

【高年収×在宅有】インサイドセールス（受発注・顧客対応）

> 【高年収×在宅有】インサイドセールス（受発注・顧客対応）

募集職種

人材紹介会社
マイケル・ペイジ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID
1607516

業種
電気・電子・半導体

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
750万円 ~ 850万円

更新日
2026年11月06日 06:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
基礎会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

BtoBメーカーにて、見積対応や問い合わせ対応を中心に受注プロセスを支えるインサイドセールスポジションです。
正確性とスピードを活かしながら、業務改善やシステム移行にも関わり、中長期的に業務に取り組める方に適した環境です。

企業情報

産業用機器や制御関連製品を扱う外資系 / BtoBメーカー（日本法人）です。
安定した事業基盤を持ちながら、営業体制や業務プロセスの改善を進めており、落ち着いた環境と変革の両方を経験できる点が特徴です。
少人数組織で意思決定が早く、現場レベルでの改善提案や業務設計にも関わることができる環境が整っています。

職務内容

インサイドセールスとして、営業チームと連携しながら顧客対応および受注プロセスの最適化を担っていただきます。

<主な業務内容>

- 顧客からの見積依頼への対応および見積書作成
- 製品仕様・価格・納期・在庫に関する問い合わせ対応
- 受注時の書類管理および関連部門との連携
- 顧客情報・案件情報のシステム入力および管理
- 技術的な問い合わせに対する社内専門チームとの連携
- 業務プロセスに沿った正確かつ迅速な顧客対応
- CRM・業務システムを活用した情報管理および改善提案

<このポジションの魅力>

- 高い処理能力・正確性を評価される環境
- 現場主導での業務改善・効率化に関与可能
- 営業・技術チームと連携しながら幅広い知識を習得
- 落ち着いた組織で長期的にキャリアを築ける環境

条件・待遇

＜年収・手当＞

- 年収：〜850万円（経験・能力に応じ決定）
- 昇給・賞与：会社規定に基づき支給

＜各種保険＞

- 健康保険
- 厚生年金
- 雇用保険
- 労災保険

＜福利厚生＞

- 社会保険完備
- 少人数組織ならではの裁量ある環境
- 業務改善・システム導入に関われる機会
- 安定した事業基盤の中での長期キャリア形成

＜勤務地・働き方＞

- 勤務地：東京都（23区外エリア）
- 勤務時間：9:00〜17:00（コアタイムあり）
- 働き方：ハイブリッド勤務（一部在宅可）

＜休日休暇＞

- 完全週休2日制（土日祝）
- 有給休暇
- その他休暇制度あり

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Ukyo Magara on +81368328632.

スキル・資格

＜必須条件＞

- カスタマーサポート、営業事務、インサイドセールス、受発注などの経験
- メール・電話を用いた顧客対応経験
- Excel・Outlookなどの基本的なPCスキル
- 正確性・スピードを意識した業務遂行能力
- 複数業務を同時に管理できるマルチタスク能力
- 日本語：ネイティブレベル以上
- 英語：読み書きレベル
- 中長期的に業務に取り組める方

＜歓迎条件＞

- CRMまたはERPシステムの使用経験
- 受発注・見積業務の経験
- BtoBメーカーでの勤務経験
- 業務改善やプロセス設計への関与経験

会社説明

産業用機器や制御関連製品を扱う外資系 / BtoBメーカー（日本法人）です。
安定した事業基盤を持ちながら、営業体制や業務プロセスの改善を進めており、落ち着いた環境と変革の両方を経験できる点が特徴です。
少人数組織で意思決定が早く、現場レベルでの改善提案や業務設計にも関わることができる環境が整っています。