

Inside Sales SDR

日本市場拡大の中心へ。次世代SDRリーダー候補募集

募集職種

人材紹介会社
マイケル・ペイジ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID
1607430

業種
ビジネスコンサルティング

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
450万円 ~ 550万円

更新日
2026年11月19日 03:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

グローバル市場調査・コンサルティング業界をリードする企業にて、日本市場の成長を支えるSDRポジションです。エンタープライズ企業向けの新規開拓を通じて、ビジネス拡大の最前線で活躍いただきます。

Client Details

最先端テクノロジー領域やB2B市場を中心に、市場分析・競合調査・事業成長戦略を提供するグローバル企業です。世界中の大手企業を顧客に持ち、AIを活用した情報サービスの拡大に伴い、日本市場への投資を加速しています。

Description

- 日本国内の大手企業に対する新規アプローチ
- 電話・メール・LinkedInを活用したアウトバウンド営業活動
- 潜在顧客の発掘および商談機会の創出
- エンタープライズセールスチームとの連携による売上パイプライン構築
- CRMやSales Navigatorを活用した営業活動の管理
- 市場トレンドや顧客ニーズの収集・分析

Job Offer

- 想定年収最大550万円＋四半期インセンティブ（基本給の20%）
- フルリモートまたはハイブリッド勤務
- 日本市場の立ち上げ・拡大フェーズに参画
- 将来的に日本のSDR Leadとして組織づくりに挑戦可能
- APACを含むグローバルチームとの協業機会
- 成長著しいAI・テクノロジー市場に携われる環境
- 実力と成果を正当に評価するカルチャー

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Anri Ominato on +81366276105.

スキル・資格

- B2B領域でのSDR、インサイドセールス、BDR、営業経験（3年以上）
- ネイティブレベルの日本語力
- 数字目標に向かって主体的に行動できる方
- LinkedIn Sales NavigatorやCRMの利用経験
- スタートアップや成長フェーズの環境に魅力を感じる方

会社説明

最先端テクノロジー領域やB2B市場を中心に、市場分析・競合調査・事業成長戦略を提供するグローバル企業です。世界中の大手企業を顧客に持ち、AIを活用した情報サービスの拡大に伴い、日本市場への投資を加速しています。