求人広告 Account Executive　/ Sales担当 独占求人

> **業務を通じ、経験知識が増えるポジションなのでどんどん頼りにされるポジションです。**

募集職種

採用企業名
株式会社キャリアクロス

求人ID
1607326

部署名
Ad Sales

業種
求人広告

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 千代田区

最寄駅
都営三田線駅

給与
400万円 ~ 900万円

ボーナス
固定給+ボーナス

歩合給
固定給+歩合給

勤務時間
9:00 ~ 18:00 (休憩1時間)

休日・休暇
完全週休2日制 (土・日)、祝日、年末年始休暇

更新日
2026年11月11日 01:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

株式会社キャリアクロスが運営する**「CareerCross」**は2000年にスタートし、今では**「バイリンガルのための求人サイト」のリーディングカンパニー**として知られるようになりました。

==========
バイリンガルのための求人サイト CareerCross の営業/営業企画 ~
==========

◆CareerCrossとは
国内最大級のバイリンガル求人サイトです。
他媒体に比べ海外経験や英語を活用したビジネス経験を持つ人材が多いことが当媒体の特徴です。

◆クライアントは
約 4 割が外資系企業、 6 割が日系グローバル企業です。
どういう求職者が利用していて、どれくらいの効果が見込めるか、など利用した場合の効果・シュミレーションを行ったり、効果の出る利用の利用方法を利用企業様にレクチャーしたり、頼りにされる役割です。

◆営業方法は
新規の顧客アプローチにおいては、テレマーケティングやメールアプローチを中心に行います。
またどういうキャンペーンを行うかや、どういう顧客を対象にするかなど、営業企画の要素も
社内で賛同が得られれば、すぐに行うことが可能です。

==========
＜仕事のここが面白い！＞
==========

「ON / OFFも自分らしく」が叶うフィールドです！

◆ダイバーシティな風土が魅力
バイリンガルマーケットのリーディングカンパニーとして
「CareerCross」を運営する当社。多種多様な経歴を持つ仲間が集う会社です！

◆語学力ゼロでも大丈夫！
外国籍メンバーも日本就業歴が長く、日本語でもコミュニケーションが取れます。
もし語学を伸ばしていきたいなら、社内で日常会話から英語を使っていったり、
客様へのメールやドキュメント、ミーティングなども英語でチャレンジできます。
今は英語力に自信がない方でも、着実に実力を伸ばせる環境です！

==========

スキル・資格

《応募条件》
◎営業経験のある方（営業経験なくてもチャレンジ精神があれば歓迎します。）
◎スキルアップしたい方
◎営業だけじゃなく営業企画もやりたい方
◎英語に苦手意識のない方
（外国籍メンバーも日本語が話せるものも多く、英語レベルがゼロでもOKです。）

《あれば活かせる経験》
○企業への提案営業経験　※求人広告営業、人材紹介、人材派遣の新規営業
○新規開拓営業の経験
○人材マーケットやSEOの知見

《求める人物像》
◆チャレンジ精神が高い方
◆自ら考え行動し結果を追求できる方
◆お客様の声に耳を傾けられる方

＜追記事項＞
雇用形態： 正社員
試用期間： あり（3ヶ月間）
入社時期： 応相談

勤務地： 東京都千代田区神田神保町1-105 神保町三井ビルディング15階
最寄駅： 神保町駅、新御茶ノ 駅、御茶ノ水駅、竹橋駅

給与： 給30万円以上（固定残業代含む）+ 賞与　※前職考慮
賞与： 年2回（業績に応じて回数・支給額変動あり）
昇給： 人事評価制度に基づく見直しあり（2回/年）

勤務時間： 9:00 ~ 18:00 (休憩1時間)
残業時間の目安： 10 ~ 30時間/月程度
残業手当： 24時間分を固定残業代として月給に含む。時間超過分は追加 給
休日休暇： 完全週休2日制 (土・日)、祝日、年末年始休暇
有給休暇： 初年度付与日数10日間。入社6ヶ月後より付与。委細は就業規則の定めによる

社会保険： 完備 (健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険)
通勤手当： 支給あり (月上限 5万円まで)
その他福利厚生等： 育児休暇、介護休暇、慶弔休暇、定期健康診断 (年1回)、傷病休暇

会社説明