

セールスエンジニア

セールスエンジニア

募集職種

人材紹介会社
マイケル・ペイジ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID
1607301

業種
機械

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
750万円 ~ 900万円

更新日
2026年11月04日 05:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

営業エンジニアとして、産業/製造業界のクライアントに対して技術的なサポートとソリューション提案を行うポジションです。顧客のニーズを理解し、最適な製品やサービスを提供する役割を担います。

企業情報

このポジションは、産業/製造業界における企業での募集です。

職務内容

- クライアントへの製品やサービスに関する技術的な説明と提案
- 顧客の要望や課題をヒアリングし、最適なソリューションを提供
- 営業チームと協力し、売上目標の達成を推進
- 市場動向や競合製品のモニタリングを実施
- 製品トレーニングや技術サポートの提供
- 提案書や技術資料の作成

- 顧客との関係を構築し、長期的なビジネスパートナーシップを促進
- 社内外の関係者と連携し、プロジェクトを成功に導く

条件・待遇

- 通勤手当支給
- 社会保険完備
- 健康保険加入

ご興味をお持ちの方は応募をご検討ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nobah Motohashi on +81368328940.

スキル・資格

理想的な候補者に求める経験・スキル：

- 技術的な知識を活用した営業の実務経験
- 産業/製造業界での業務経験がある方が望ましい
- 顧客との効果的なコミュニケーションスキル
- チーム内外での協働能力
- 市場動向を理解し、技術的な提案を行う能力
- 日本語での高いビジネスレベルのコミュニケーションスキル

会社説明

このポジションは、産業/製造業界における企業での募集です。