イシグロ株式会社

海外営業(北米市場開拓)◇建築法人営業◇国内シェアトップクラス配管機材商社大手イシグロG ~ 創業80年を超える伝統企業 ~

> 「バルブと言えばイシグロ」圧倒的な知名度あり / 福利厚生充実

募集職種

採用企業名
イシグロ株式会社

支社・支店
イシグロインターナショナル株式会社

求人ID
1607064

業種
化学・素材

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下)

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 中央区

最寄駅
京葉線、　八丁堀駅

給与
600万円 ~ 700万円

勤務時間
事業場外みなし労働時間制　※標準的な勤務時間帯：8:45 ~ 17:45

休日・休暇
完全週休2日制（土日祝）

更新日
2026年10月26日 01:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
流暢レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 北米市場向け海外営業として商談・市場開拓・貿易実務まで幅広く担当
- 社長直下で北米市場の新規開拓に挑戦し、大きな裁量を持って事業成長に貢献できる
- 国内トップクラス商社の強固な顧客基盤と商品力を活かし、大規模案件に携われる
- 年間休日126日・土日祝休み・資格取得支援や保養所など福利厚生が充実

【業務内容】
創業86年・従業員数900名のバルブ・配管資材の総合配管機材商社・イシグロが持つメーカーとの強いパイプを活かし、現地の日系プラント会社や日系サブコンを初め北米市場の開拓を社長と二人三脚で行って頂きます。ダイナミックかつ主体的にお仕事ができる環境です。入社当初は、見積もり作業など基本的な業務から担当し、徐々に範囲を広げていただきます。

＜具体的には＞
国内ではプロジェクトの見積もり作成やODA案件の入札準備などをして頂きます。北米エリアへは出張ベースで、現地の日系プラント会社や日系サブコンへの営業活動を行います。商談や情報収集、価格・納期交渉、貿易実務まで幅広く担当します。
（変更の範囲：会社の定める業務）

■組織構成：
社長直下で業務に従事頂きます。
合計10名（男性5名、女性5名。20～60代と幅広い年齢層の方々がご活躍されています）

■当社の特徴・魅力：
管材業界で国内トップシェアを誇る創業80年を超える専門商社で、社会インフラの整備や都市部における再開発などの案件増加を背景に業績は好調で、「空港」や「商業複合施設」などの大規模建築のプロジェクトも担っている大手企業です。

- 10年間で従業員数が約2倍。売上高が約1.7倍と勢いあり
- 取扱アイテム数65万点以上、仕入先数1,270社以上と圧倒的な商品力
- 24時間365日の注文受付を可能とするECサイト運営
- 必要な時に直ぐお届けできる物流体制と、それを支える最新鋭の自動化倉庫を目指し設備投資にも注力
- 主に北米の市場開拓を担当しており、給排水や空調設備に使われる各種バルブや配管資材を取り扱っています

■当社について

- 2012年2月にMIEコーポレーション社からイシグロ社に事業譲渡され現在イシグロ社の傘下に入っています。
- イシグロ社は総合配管資材の商社であり、当社は管継手のメーカーとして長い歴史を持っています。
- 両社のシナジー効果を図りながら、成長率の高い中国、タイ・インドネシアを中心とした東南アジアの海外営業事業展開・発展を目的とし、イシグロ社の傘下にて事業推進を行っています。

【雇用形態】
正社員
※試用期間あり、6ヶ月（試用期間中も給与条件変更無し）

【給与】
予定年収：600万円～700万円（月給制）
月給：300,000円～350,000円（一律手当を含む）
（賃金内訳）
・月額（基本給）：248,000円～289,000円
・固定残業手当/月：52,000円～61,000円（固定残業時間25時間0分/月）
※超過した時間外労働の残業手当は追加支給

※月給(月額)は固定手当を含めた表記です。
※賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。

■残業手当：あり
■昇給：あり
■賞与実績：年2回

【就業時間】
事業場外みなし労働時間制
※標準的な勤務時間帯：8:45～17:45
■みなし労働時間/日：8時間00分（休憩時間：60分）
■時間外労働有無：あり

【勤務地】
本社： 東京都中央区八丁堀4-5-8
（変更の範囲：全国の当社拠点）
■勤務地最寄駅：JR 京葉線 / 八丁堀駅
■受動喫煙対策：屋内全面禁煙
■出張：四半期に1回（7~10日程）　※北米エリアへの出張があります。
■転勤：当面なし
※原則、本社勤務の為、移転等が無ければ転勤は無。但し、ジョブローテーションで海外駐在(海外営業)となることも考えられなくはありません。あくまで確率の問題であり、現時点では、検討していません。

【休日休暇】

- 年間休日日数126日
- 完全週休2日制（土日祝）
- 夏期休暇（5日）
- 年末年始（5日）
- 年間有給休暇10日～20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）

- 特別休暇
- 慶弔休暇
- 育児休暇

【待遇・福利厚生】

- 通勤手当：会社規定による
- 社会保険完備 (健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険)
- 定年65歳
- 財形貯蓄制度
- 通信教育 (費用は会社負担)
- 資格取得支援
- 取引先メーカーによる商品説明会
- 外部講師による研修制度
- 社員旅行 (全社員で旅行しています　※実績：グアム、沖縄、北海道)
- 保養所 (湯沢・勝浦) ※休日・夏季休暇・年末年始などに自由に利用可能！
- 全国リゾート会員加入

スキル・資格

【必須要件】

- 営業経験
- 北米での現地生活に馴染みがある方
- ネイティブレベルの英語力

会社説明