



営業・事業責任者候補

営業・事業責任者候補

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1607043

業種

インターネット・Webサービス

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

1000万円 ~ 1500万円

更新日

2026年09月07日 06:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

急成長中の動画ソリューション事業において、営業の勝ちパターン構築から組織拡大までを推進する営業・事業責任者候補のポジションです。自ら商談を行いながら、商品戦略、営業プロセス設計、SFA/CRM運用、人材採用・育成を通じて事業成長をリードしていただきます。

企業情報

教育関連事業や法人向けソリューション事業を展開しており、将来的に多数の新規事業創出を目指しています。

現在は法人向け動画ソリューション事業の拡大フェーズにあり、営業体制の強化を重要な経営課題として位置付けています。

職務内容

法人向け動画ソリューション事業の営業戦略立案および売上拡大

ターゲット選定、商品ブラッシュアップ、価格設計の推進

リード獲得後の営業プロセス設計（インサイドセールス・フィールドセールス）

自ら商談を担当し、営業の成功パターンを確立

提案資料、営業資料、トークスクリプト、事例資料の作成

SFA/CRMを活用したパイプライン管理、売上予測、KPI管理

営業組織の採用・育成・マネジメント

営業体制を仕組み化し、事業のさらなる多角化・スケールを推進

条件・待遇

フルフレックスタイム制度

リモートワーク／在宅勤務可能

完全週休2日制

有給休暇

アニバーサリー休暇

ボランティア休暇（年3日）

特別休暇制度（未使用分の買い取り制度あり）

誕生日ギフト支給

定期健康診断

インフルエンザ予防接種補助

社内研修・教育サービス利用制度

歓迎ランチや懇親会補助制度

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Takumi Nozaki on +813 6627 6070.

スキル・資格

BtoB無形商材（SaaS、コンサルティング、広告、研修、DX支援等）における営業および営業マネジメント経験

Salesforce、HubSpot、kintone等のSFA/CRM運用経験

売上予測や営業会議運営を主導した経験

提案資料や営業コンテンツを自ら作成できる方

自身で営業の勝ちパターンを構築し、組織へ展開した実績

経営層や部門責任者クラスへの提案経験

会社説明

教育関連事業や法人向けソリューション事業を展開しており、将来的に多数の新規事業創出を目指しています。

現在は法人向け動画ソリューション事業の拡大フェーズにあり、営業体制の強化を重要な経営課題として位置付けています。