



Understanding People

Sales Associate セールスアソシエイト (Hybrid Work)

Excellent Compensation & Flexible PTO

募集職種

人材紹介会社

スペシャライズドグループ株式会社

求人ID

1607018

業種

投資銀行

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2026年09月06日 12:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

Sales Associate セールスアソシエイト (Hybrid Work)

Our client, a global provider of investment and financial services and software, is seeking a Sales Associate to join their expanding team. This role offers the unique opportunity to participate in an industry-leading sales training bootcamp, preparing you for a lucrative career in sales within the financial services sector. Enjoy excellent compensation, flexible PTO, hybrid work options, and a defined career path with opportunities for professional development and mentorship.

業務内容：

- M&A専門家との関係構築
- 担当アカウントへの価値提案の提供
- 売上目標を超えるためのセールスチームのサポート

- パーチャルおよびオンサイトのクライアントイベントへの参加
- CRM戦略を活用したクライアント関係管理
- ソリューションセリング手法を活用した販売プロセスの実施

応募資格：

- 直接販売の経験
- 優れたコミュニケーション能力
- M&A専門家との関係構築能力
- CRM戦略の経験があればなお可
- ソリューションセリング手法の経験があればなお可

会社説明