

Sales - Toshiba Logistics

募集職種

人材紹介会社
ジェイ エイ シー リクルートメント インド

求人ID
1606902

業種
物流・倉庫

会社の種類
大手企業 (300名を超える従業員数)

外国人の割合
外国人 多数

雇用形態
正社員

勤務地
インド

給与
経験考慮の上、応相談

更新日
2026年10月30日 16:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル (英語使用比率: 50%程度)

日本語レベル
流暢レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

本ポジションは、既存顧客対応だけではなく、インド国内の日系企業を中心とした新規開拓営業を担っていただく役割です。

具体的には、

・日系企業への新規営業活動

・商工会・業界団体・各種セミナーへの参加を通じたネットワーク構築

・過去取引企業へのフォローアップ提案

・顧客の物流課題のヒアリングおよびソリューション提案

・日本本社および現地チームとの連携

などをご担当いただきます。

物流業界での経験をお持ちの方はもちろん歓迎ですが

今回の採用では業界経験以上に、自ら顧客との接点を創出し

新規開拓に取り組んできた営業経験を重視しています。

そのため、

・法人営業経験（有形商材・無形商材不問）

・物流業界での知見・経験

・海外ビジネスへの興味・関心

・新規開拓営業のご経験

いずれかをお持ちの方にぜひご検討いただきたいポジションです。

また、本ポジションの魅力はインドでの営業経験だけに留まりません。

グループの安定した事業基盤のもと、急成長を続けるインド市場で

新規開拓営業の経験を積みながら、中長期的には駐在員としての登用や、

インド以外の地域を含めたグローバルキャリア形成も期待できる希少なポジションです。

営業としての市場価値を高めながら、海外で長期的なキャリアを

築きたい方にとって非常に魅力的な環境となっています。

「海外で自分の営業力を試したい」

「成長市場で新たなチャレンジをしたい」

「将来的に駐在員としてグローバルに活躍したい」

とお考えでしたら、ぜひ一度ご紹介させてください。

会社説明