



東京/グローバルアカウント営業（世界シェアNo.1！プライム上場メーカー）

デクセリアルズ株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

デクセリアルズ株式会社

求人ID

1606691

業種

化学・素材

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

500万円～1000万円

勤務時間

09:00～17:45

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 有給休暇17日～24日（入社時より付与）【休日】完全週休二日制 夏季休暇 年末...

更新日

2026年08月20日 13:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

流暢

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2370770】

【FY26_75】GSM本部 アカウント営業部 1課_グローバルアカウント営業/東京

1．大手北米コンシューマーITメーカーに搭載されるディスプレイ・カメラ向け材料の戦略立案、プロモーション（デザイン・イン・スベックイン）およびプロジェクトマネジメント

2．各海外販社（中国・韓国・台湾・シンガポール・米国）の営業活動の支援およびリード

【業務のやりがい・魅力】

- ・特定の海外著名企業に対し、製品の提案・プレゼンテーション・交渉を直接行う機会が多くあります。
- ・各海外販社の営業活動をリードする立場として、北米のみならずアジア各国への出張機会があります。また、将来的には海外赴任のチャンスもございます。

【身に付くスキル】

- ・英語力
- ・プロジェクトマネジメントスキル
- ・ネゴシエーションスキル
- ・プレゼンテーションスキル

■入社後のキャリアプラン

・入社直後は実務担当として経験を積んでいただき、数年以内に係長・課長としてチームを牽引していただくことを期待しています。

・入社半年以内には業務を一人で担当できるようになっていただき、海外出張もお任せします。将来的には、海外販社に駐在し、現地でローカルセールス兼マネージャーとして活躍いただく可能性もあります。

■働き方のイメージ

- ・組織で求めるポジション
- 次期係長を見据えた、実務担当

- ・出張頻度・出張先

国内：12回/月（栃木事業所+顧客）

海外：36回/年（中国・韓国を中心にベトナム、シンガポール、米国など）

- 部署の平均残業時間 25時間程度/月

- リモートワーク・フレックス制度の活用度合い

リモートワーク：34回/週。※業務状況による

フレックス制度：積極的に活用いただける環境です。

スキル・資格

■必須要件

- ・ビジネスレベルの英語・顧客との交渉、プレゼンテーション、メール対応が可能なレベル（・安・TOEIC 700・800点）
- ・製造業における営業経験3年以上

■歓迎要件

- ・コンシューマーエレクトロニクス市場、特にディスプレイ・カメラ分野での営業経験・海外顧客向けの営業経験
- ・B2Bの営業経験（デザインイン、スペックインの商流理解のある方）

■求める人物像

- ・不明点を積極的に学び、主体的にキャッチアップできる向上心のある方
- ・顧客からの難題にも冷静に対応できる忍耐力と問題解決能力をお持ちの方

会社説明

スマートフォンや車載ディスプレイ向けに、異方性導電膜（ACF）、光学弾性樹脂（SVR）、反射防止フィルムなど、高い市場シェアを持つ高機能な電子部品・接合材料・光学材料を開発・製造・販売する電子材料メーカー