

法人営業担当者・海外駐在候補

株式会社SCREENセミコンダクターソリューションズでの募集です。 法人営業 (...

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
株式会社SCREENセミコンダクターソリューションズ

求人ID
1606251

業種
機械

雇用形態
正社員

勤務地
京都府

給与
750万円 ~ 1000万円

勤務時間
09:00 ~ 17:45

休日・休暇
【有給休暇】初年度 23日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始 ※年間有給休暇は、入...

更新日
2026年11月13日 20:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2385496】
■職務の概要
大手半導体メーカーを担当し、社内の技術・製造・サービス部門と連携しながら、スペックイン活動および装置導入案件の受注を担っていただきます。
顧客課題を起点とした提案活動を通じて、新規案件創出および既存案件の拡大を推進いただきます。

また、顧客投資案件に伴う装置納入に関する条件交渉 (価格・納期・仕様) 、受注・売上管理を担い、当社ビジネスの成長に寄与していただきます。

■組織のミッション
・顧客の要望を的確に捉え、社内のあらゆる関係者と連携しながら顧客利益の最大化に貢献すること。

■業務内容の詳細
・顧客ニーズの把握および提案（スペックイン活動）
・新規案件創出に向けた仮説立案および提案実行
・既存案件の拡大に向けた顧客深耕
・価格・納期・仕様を含めた条件交渉
・海外現地法人との連携による営業活動推進
・案件進捗・受注・売上管理および社内調整

スキル・資格

【職種/業界経験】
■必須経験
・半導体 / 産業機械 / 電気電子分野における海外営業またはPM経験
・英語によるビジネスコミュニケーション経験

【求める経験・能力・スキル】
・顧客課題を構造化し、提案に繋げる思考力
・価値を言語化し、顧客に伝える提案力
・主体的に学び、成長し続ける意欲
・社内外の関係者と連携し、案件を前に進める推進力

会社説明

半導体製造装置の製造・販売