



【900～1200万円】営業部長

エバスペヒャーミクニクライメットコントロールシステムズ株式会社での募集です。 ...

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

エバスペヒャーミクニクライメットコントロールシステムズ株式会社

求人ID

1606115

業種

自動車・自動車部品

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

神奈川県

給与

900万円～1200万円

勤務時間

09:00～18:00

休日・休暇

【有給休暇】有給休暇は入社後4ヶ月目から付与されます 入社4ヶ月目には最低10日以上付与（付与数は入社月による）

【休日】週休...

更新日

2026年08月20日 19:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2399005】

◇当社の営業部は、「営業・マーケティング」および「受注処理」の2つの機能で構成され、本ポジションは総勢8名の組織を統括し、部門全体をリードする責任者としての役割を担います。

【職務内容】

■営業活動

- ・国内のトラック、バス、建設機械、キャンピングカーメーカーおよび各種車体架装メーカーへの営業・販促活動
- ・顧客プロジェクトの管理（RFI、RFQの受領・見積書作成・提出・納品フォロー・スケジュール管理）
- ・市場動向・競合情報の収集および分析
- ・顧客ニーズに応じたソリューションの提案・実現
- ・マーケティング活動の企画および実施
- ・顧客層との密接な関係構築（OEMメーカー・架装メーカー・弊社代理店）

■グループ会社・関連部門・海外拠点との積極的な連携

- ・サンプル提供から量産供給開始までのプロセス管理
- ・価格改定による収益改善活動
- ・製品EOP/SOPの管理
- ・海外市場動向の情報収集・共有
- ・海外パートナーとの業務における問題解決・調整

■マネジメント

- ・会社および部門目標のチームへの展開
- ・目標達成に向けたアクションプランの策定・実行
- ・メンバーの育成・指導・サポート、チームパフォーマンスの向上および組織強化
- ・予実管理

スキル・資格

【必須】

- ・自動車メーカー向けの営業経験
- ・部下を持つ営業組織でのマネジメント経験
- ・ビジネスレベルの英語力（上級以上）
- ・データ分析スキル（Microsoft Excel ピボットテーブル、関数、グラフなど）
- ・報告書作成およびプレゼンテーションスキル（Power Pointなど）
 - ・普通自動車運転免許

会社説明

◆ミクニ社製およびエバースペヒャー社製の自動車向けヒーターシステム及びエアコンシステムの開発・販売及びアフターサポート