

【900 ~ 1200万円】営業部長

エバスペヒャーミクニクライメットコントロールシステムズ株式会社での募集です。 ...

募集職種

人材紹介会社
株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名
エバスペヒャーミクニクライメットコントロールシステムズ株式会社

求人ID
1606115

業種
自動車・自動車部品

会社の種類
外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
神奈川県

給与
900万円 ~ 1200万円

勤務時間
09:00 ~ 18:00

休日・休暇
【有給休暇】有給休暇は入社後4ヶ月目から付与されます 入社4ヶ月目には最低10日以上付与（付与数は入社月による）
【休日】週休...

更新日
2026年11月27日 02:00

応募必要条件

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2399005】
◇当社のの営業部は、「営業・マーケティング」および「受注処理」の2つの機能で構成され、本ポジションは総勢8名の組織を統括し、部門全体をリードする責任者としての役割を担います。

【職務内容】
■営業活動

・国内のトラック、バス、建設機械、キャンピングカーメーカーおよび各種車体架装メーカーへの営業・販促活動
・顧客プロジェクトの管理（RFI、RFQの受領・見積書作成・提出・納品フォロー・スケジュール管理）
・市場動向・競合情報の収集および分析
・顧客ニーズに応じたソリューションの提案・実現
・マーケティング活動の企画および実施
・顧客層との密接な関係構築（OEMメーカー・架装メーカー・弊社代理店）

■グループ会社・関連部門・海外拠点との積極的な連携
・サンプル提供から量産供給開始までのプロセス管理
・価格改定による収益改善活動
・製品EOP/SOPの管理
・海外市場動向の情報収集・共有
・海外パートナーとの業務における問題解決・調整

■マネジメント
・会社および部門目標のチームへの展開
・目標達成に向けたアクションプランの策定・実行
・メンバーの育成・指導・サポート、チームパフォーマンスの向上および組織強化
・予実管理

スキル・資格

【必須】
・自動車メーカー向けの営業経験
・部下を持つ営業組織でのマネジメント経験
・ビジネスレベルの英語力（上級以上）
・データ分析スキル（Microsoft Excel ピボットテーブル、関数、グラフなど）
・報告書作成およびプレゼンテーションスキル（Power Pointなど）
・普通自動車運転免許

会社説明

◆ミクニ社製およびエバースペヒャー社製の自動車向けヒーティングシステム及びエアコンシステムの開発・販売及びアフターサポート