福岡求人・九州エリアセールスアシスタント・理科系・太陽光発電設備経験者歓迎

事務ポジション　大手企業で働く　雰囲気友好　社保完備　交通費支給　営業 中国語

募集職種

採用企業名
株式会社iSoftStone Japan

支社・支店
株式会社ISoftStone　Japan

求人ID
1605960

部署名
営業部

業種
通信・キャリア

会社の種類
大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

外国人の割合
外国人 少数

雇用形態
契約

勤務地
福岡県, 福岡市中央区

給与
350万円 ~ 600万円

勤務時間
平日9：00ー18：00 (休憩時間　60分)

休日・休暇
年間休日 120日以上　有給休暇 初年度 10日(4か月目 ~)　完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始

更新日
2026年11月05日 04:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ビジネス会話レベル

その他言語
中国語： 北京語 - ビジネス会話レベル

最終学歴
専門学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

【仕事内容】：

1. 顧客との関係を維持・強化する責任者のアシスタントとして、バランスと安定性を持って競争に勝つことが出来るよう、カスタマーリレーションを構築するサポートを行う。

2. 顧客、特に地域の顧客のニーズをよく理解するとともに、マーケット情報を適宜フィードバックして、案件受注のオペレーションと重点を押さえたマネジメントする社員をサポートする。

3. 定期的に地域の顧客訪問や調査活動、代理店およびパートナー各社との共催イベントを行い、地域の顧客との関係を維持・強化のサポート。

4. 関係各方面のリソースを生かしながら受注成功率を向上させ、地域の販売目標と売掛金の回収目標を行う社員に協力。

5. 社内リソースを調整・活用して、技術交流会・技術説明会や検証試験プロジェクトの実施、モデル事業拠点の視察、展示会への参加等の活動を行う。これらのイベントを経て、地域におけるデジタルパワー製品のブランディングを促し、販売目標を達成する。

スキル・資格

【必須条件】：
1、2年以上の営業経験

2、理系出身、太陽光発電所や蓄電池に関する知識/ 製品やパワーデバイス分野における代理店セールス経験 /電気工学の知識があればとてもよいですが、その他の分野の営業経験があればよい。

3、チームスピリット、一生懸命働き、同僚や顧客と普通にコミュニケーションすること。

4、前向きで楽観的な態度、プレッシャーの中で働くことができる。

5、日本国内への出張が可能な方。

【歓迎条件】：
電気電子に関する学士以上はとてもよいです。

会社説明