シニアコンサルティングマネージャー（自動車・モビリティ領域）

英語を活かせる | グローバル環境 | 裁量大 | 管理職

募集職種

採用企業名
SBD Automotive Ltd

求人ID
1605937

業種
その他（コンサルティング・士業）

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
1000万円 ~ 1500万円

更新日
2026年11月05日 06:00

応募必要条件

職務経験
6年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
流暢レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

勤務地

東京勤務を想定しています（ハイブリッド勤務）。名古屋にも拠点があり、勤務地については柔軟にご相談いただけます。

APACの自動車コンサルをリード

Senior Consulting Managerとして、APACコンサルティングチームにおける中核的なリーダーとしてご活躍いただきます。高いコンサルティングスキル、優れたビジネス感覚、日本市場への深い理解を活かし、自動車業界向けのリサーチ・コンサルティングサービスの提案・提供をリードしていただきます。

本ポジションでは、自動車業界に関する専門知識を活かしながら、高品質なコンサルティングプロジェクトを推進するだけでなく、日本およびAPAC地域における事業成長や、SBD Automotiveのコンサルティング事業全体の方向性づくりにも携わっていただきます。

SBD Automotiveは、28年以上にわたり自動車業界向けリサーチ・コンサルティングを提供してきたグローバル企業です。世界トップクラスのリサーチ力とコンサルティング力を強みに、安全・安心・持続可能でシームレスなモビリティ社会の実現を支援しています。

自動車業界に大きなインパクトを与えるシニアポジションで、さらなるキャリアアップを目指したい方を歓迎します。

入社後のイメージ

ミッションは、日本およびAPAC市場において、高品質なコンサルティングを提供しながら、クライアントとの信頼関係を深め、SBDのコンサルティングビジネスを拡大していくことです。

複雑なコンサルティング案件をリードし、クライアントの課題を具体的なプロジェクト計画へ落とし込み、プロジェクトチームを率いて納期・品質・成果を管理します。

また、経営層を含むクライアントとの関係構築も重要な役割です。市場インサイトや提言を提供し、長期的なビジネスパートナーとして信頼を築きながら、新たな案件の創出や提案活動にも携わります。

社内ではAPACおよびグローバルチームと連携し、市場知見の共有、コンサルティング手法の改善、人材育成にも貢献していただきます。

主な業務内容

1. 市場開拓・クライアント開発

- 日本の自動車OEM・サプライヤー向けコンサルティング事業の拡大
- 新規案件の創出、提案、受注、リピートビジネスの推進
- コンサルティングパイプラインの構築・管理
- 経営層を含むクライアントへのアドバイザリー業務
- パートナー企業との関係構築を通じた日本事業の成長支援

2. リーダーシップ・プロジェクト推進

- 日本およびAPACにおけるコンサルティング案件の統括
- プロジェクトスコープ・実行計画・成果物の策定
- SBDブランド・企業価値の体現と浸透
- コーチング・メンタリング・ナレッジ共有を通じた人材育成

3. 技術・市場インサイト

- コネクテッドカー、SDV、モビリティ分野の専門知識を活かしたコンサルティング
- 市場動向・競争環境・需要分析に基づく戦略提案
- APACおよびグローバルチームへの市場知見の共有とサービス強化への貢献

SBD Automotiveで働く魅力

- 28年以上の実績を持つグローバル自動車コンサルティング企業
- モビリティ業界の最先端プロジェクトに携われる環境
- 日本・APAC・欧米のチームと連携するグローバルな職場
- 中国・ドイツ・インド・日本・英国・米国に拠点を展開
- 成果に応じた評価制度とキャリアアップの機会
- 年金制度、生命保険、医療保険、業績賞与、ストックオプション制度あり
- ハイブリッド勤務 (出社日の固定なし)

ご応募をお待ちしています

Senior Consulting Managerとして、日本を中心としたAPAC市場でSBD Automotiveのコンサルティング事業をさらに成長させていきませんか。

ご応募の際は、日本語または英語の履歴書・職務経歴書をご提出ください。

スキル・資格

応募資格

本ポジションでは、高いコンサルティングスキルに加え、事業成長を牽引できるビジネス感覚と、日本市場およびグローバル市場で活躍できるリーダーシップをお持ちの方を求めています。

必須条件

- 日本および海外におけるコンサルティング経験（クライアント対応、事業推進、複雑なプロジェクトの統括経験を含む）
- 経営層（C-Level）を含むクライアントとの関係構築・提案・折衝の実績
- コネクテッドカー、モビリティ、ソフトウェア・デファインド・ビークル（SDV）、車載ソフトウェア、または関連分野における専門知識
- 技術・市場・ビジネスの知見をもとに、クライアントの意思決定を支援できる分析力・提案力
- コンサルティングビジネスにおける収益性（価格設定・利益率・リソース活用など）への理解
- 新規案件の創出や営業パイプライン構築、売上拡大を推進した実績
- 日本語が堪能で、英語でのビジネスコミュニケーションが可能な方
- 異なる国・地域・タイムゾーンのメンバーと円滑に協働できる方
- 論理的なストーリー構成力と、高いプレゼンテーションスキル

会社説明