コンサルティングマネージャー（自動車・モビリティ領域）

英語を活かせる | ハイブリッド勤務 | APAC案件 | 成長環境

募集職種

採用企業名
SBD Automotive Ltd

求人ID
1605936

業種
その他（コンサルティング・士業）

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
800万円 ~ 1000万円

更新日
2026年11月05日 06:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
流暢レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

勤務地

東京勤務を想定しています（ハイブリッド勤務）。名古屋にも拠点があり、勤務地については柔軟にご相談いただけます。

APACで自動車コンサルをリード

SBD Automotiveは、コネクテッドカー、EV（電気自動車）、自動運転、ソフトウェア・デファインド・ビークル（SDV）など、次世代モビリティ分野に特化したグローバルなリサーチ・コンサルティング企業です。自動車メーカー、サプライヤー、テクノロジー企業に対し、市場インサイト、戦略立案、コンサルティングサービスを提供しています。

Consulting Managerとして、複雑なコンサルティングプロジェクトの推進、コンサルタントチームのマネジメント・育成、既存顧客との関係強化、新たなビジネス機会の創出に携わっていただきます。

本ポジションでは、プロジェクト推進、チームマネジメント、ビジネス推進をバランスよく担い、Senior Consulting ManagerやBUリーダーと連携しながら、クライアントへ高い価値を提供するとともに、継続的な案件創出・事業成長にも貢献していただきます。

入社後のイメージ

日々の業務では、プロジェクトデリバリー、チームマネジメント、ビジネス開発をバランスよく担当します。

例えば、進行中のコンサルティング案件の進捗確認から一日が始まり、チームと協力して課題を解決したり、成果物の品質向上に取り組みます。その後はクライアントとのミーティングに参加し、分析結果の報告や市場課題について議論し、SBDが次のフェーズでどのような価値を提供できるかを提案します。

また、コンサルタントへのコーチングや分析内容のレビュー、新規案件の提案書作成、ターゲット企業へのアプローチ、既存顧客との関係強化などにも携わります。

毎日異なるテーマに取り組みますが、一貫して求められるのは、高品質なコンサルティングを提供し、クライアントとの信頼関係を構築し、それを継続的なビジネスへとつなげていくことです。

主な業務内容

1. プロジェクトデリバリー

- コンサルティングプロジェクトの企画・立案から実行、最終プレゼンテーションまでをリード
- 担当案件におけるクライアントのメイン窓口として関係構築を担当
- 納期・予算・品質を満たしたプロジェクト運営を実現
- クライアントのニーズを明確なプロジェクト計画・成果物・アウトプットへ落とし込む
- クライアントの意思決定を支援する、実践的かつ構造化されたインサイトを提供

2. ビジネス開発

- 既存顧客への追加提案や新規案件の創出を通じてアカウントを拡大
- 担当顧客に対するファーミング活動を主体的に推進
- 新規顧客や新規案件の開拓を支援
- 提案書作成、プロジェクトスコープ策定、価格設定に積極的に参画
- クライアントとの対話を受注につながる案件へ発展させる

3. チームマネジメント

- コンサルタントおよびシニアコンサルタントのマネジメント・育成
- コーチング、フィードバック、パフォーマンス向上を支援
- 適切な人員配置とリソース管理を実施
- 高い成果を生み出す協力的なチームカルチャーを醸成

4. 専門知識・ナレッジ共有

- 専門分野の知見を活かし、SBDのCenter of Excellenceへ貢献
- コンサルティング手法、ツール、ベストプラクティスの開発・改善を支援
- プロジェクト、チーム、海外拠点間で知識やノウハウを共有

SBD Automotiveで働く魅力

- グローバルコンサルティング企業で明確なキャリアパスを実現
- 最先端のモビリティ技術・戦略に携われる環境
- 多国籍メンバーと協働するグローバルな職場

- プロジェクト、チーム、クライアントとの関係構築を主体的にリードできる
- 競争力のある給与・福利厚生

応募資格

以下のような経験・スキルをお持ちの方を歓迎します。

- 日本語が堪能な方
- 自動車、モビリティ、または関連テクノロジー分野での実務経験
- コンサルティング、または高度な分析プロジェクトをリードした実績
- 優れた対人コミュニケーション力・プレゼンテーションスキル
- 小規模チームのマネジメント、またはプロジェクトリーダーとしての経験
- 新規案件創出やビジネス開発を支援した経験

歓迎する経験

- コネクテッドカー、EV、自動運転支援システム（ADAS）、SDV、デジタルサービスなどに関する知識・経験
- コンサルティングファームや戦略立案業務での経験
- 提案書作成、プロジェクトスコープ策定、アカウントマネジメントの経験

ご応募をお待ちしています

コンサルタントとしてさらなるキャリアアップを目指し、影響力の大きなプロジェクトをリードしながら、主要クライアントとの関係構築やビジネス拡大にも携わりたい方を歓迎します。

SBD Automotiveの一員として、APAC地域のモビリティ業界の未来をともに創っていきませんか。ぜひご応募ください。

スキル・資格

応募資格

クライアントへの価値提供を重視し、プロジェクトを主体的に推進できる方を歓迎します。

プロジェクトリーダーとしてチームを牽引し、クライアントとの信頼関係を構築しながら、新たなビジネス機会の創出にも積極的に取り組める方を求めています。

必須条件

- 日本語で円滑なコミュニケーションが取れる方
- 自動車、モビリティ、または関連テクノロジー業界での実務経験
- コンサルティングプロジェクト、または高度な分析プロジェクトの推進・デリバリー経験
- クライアントとの折衝・プレゼンテーションスキル
- 小規模チームのマネジメント、またはプロジェクトリーダーとしての経験
- ビジネス開発や新規案件の創出・提案活動に携わった経験

歓迎条件

- コネクテッドカー、EV（電気自動車）、ADAS、ソフトウェア・デファインド・ビークル（SDV）、デジタルサービス分野に関する知識・経験
- コンサルティングファームまたは経営・戦略コンサルティングの経験
- 提案書作成、プロジェクトスコープ策定、アカウントマネジメントに携わった経験

会社説明