【港区】プロジェクトマネージャー・PM（エンゲージメントマネージャー）｜通信・ネットワーク領域｜ハイブリッド

> **「納期」だけではない、事業成長にコミットできる裁量あるPMへ**

募集職種

人材紹介会社
Hire Pundit Japan 株式会社

求人ID
1605918

業種
ITコンサルティング

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
800万円 ~ 1000万円

更新日
2026年10月30日 13:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ビジネス会話レベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

■仕事内容

――【顧客企業の主要な意思決定に伴走し、その事業成長を共につくるポジション】――

Engineering R&D事業部のネットワーク＆コネクティビティ領域で、進行管理に留まらないプロジェクトの舵取りを担っていただきます。

品質・コスト・納期をトータルでマネジメントしながら、顧客との信頼関係構築、そしてビジネス価値の最大化までを一貫してリードします。リスクを事前に察知し、社内外の関係者を巻き込みながら、安定したデリバリー基盤をつくること――それがこのポジションに求められる姿勢です。

■使命

- エンドツーエンドのデリバリー責任者として、品質・コスト・納期を一気通貫でマネジメントし、ビジネス価値を最大化する
- 顧客・ステークホルダーとの信頼関係を築き、期待値のすり合わせと満足度向上を通じて、長期的なパートナーシップへと育てていく
- リスクを早期に見極め、関係者との調整を主導することで、持続可能なプロジェクト推進の土台をつくる

職務内容

1. デリバリー統括 | プロジェクト全体の舵取り役

- エンドツーエンドのデリバリーをリード
- 契約に基づく品質・スケジュール・コスト管理
- ガバナンス・レポーティング・プロジェクト管理の推進
- リスクの早期察知と先回り対応

2. 顧客対応・関係構築 | 信頼される「顔」になる

- クライアント・主要ステークホルダーとの信頼関係構築
- 期待値の適切な管理による満足度向上
- 要件整理とビジネス目標のすり合わせ
- クライアントと社内チームをつなぐハブとしての機能

3. セールス連携 | デリバリーの知見を事業成長へ

- セールス・関連部門と連携した顧客関係の拡張
- デリバリー経験を活かした提案機会の創出
- 変更要求対応・アカウント拡大への貢献
- 満足度向上を起点としたリピートビジネスの創出

4. ファイナンス管理 | 数字にも責任を持つ

- 売上・コスト・利益を含むプロジェクト収益性の管理
- 予実管理・フォーキャストによる着地の見通し

5. チームマネジメント | 人を育て、チームを動かす

- メンバーの受け入れ・リソース計画・アサイン管理
- コーチング・フィードバックによる人材育成
- 集中と協働を両立するチーム環境づくり
- 前向きでモチベーションの高いチームカルチャーの醸成

スキル・資格

必須：

- プロジェクトまたはエンゲージメントマネジメント経験（5年以上）
- IT・デジタル・エンジニアリング領域での実務経験
- ステークホルダー管理および高いコミュニケーション能力
- リスク管理およびデリバリー管理の実務経験
- 日本語・英語ともにビジネスレベル

歓迎:

- コンサルティングまたはSIerでの経験
- 顧客対応および提案支援の経験
- 予算管理・フォーキャストなどのファイナンス経験
- グローバルプロジェクトの経験

会社説明