



【ライフサイエンス未経験 OK!】Account Manager / アカウントマネージャー（西日本担当）

ライフサイエンス業界で顧客価値を創るアカウントマネージャー

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1605887

業種

その他（メディカル）

雇用形態

正社員

勤務地

大阪府

給与

600万円～700万円

更新日

2026年08月05日 17:04

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

基礎会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

ライフサイエンス・ヘルスケア領域の顧客に対し、長期的な関係構築を通じて最適なソリューションを提案するポジションです。既存顧客の深耕を中心に、新たなビジネス機会の創出や事業成長にも貢献いただきます。

企業情報

世界的に事業を展開するライフサイエンス・ヘルスケア分野のリーディングカンパニーです。研究機関や医療・製薬関連の顧客に向けて革新的なソリューションを提供し、診断・研究分野の発展を支えています。

職務内容

- 研究機関、製薬企業、バイオ関連企業などの既存顧客との関係構築・強化
- 顧客ニーズのヒアリングおよび課題の特定
- 技術部門やマーケティング部門と連携したソリューション提案
- 担当顧客の売上管理およびアカウント戦略の策定
- 新規ビジネス機会の発掘とパイプライン拡大
- 担当エリアにおける顧客満足度向上と事業成長への貢献

条件・待遇

- ・グローバル企業での安定した事業基盤
- ・顧客課題の解決に集中できるコンサルティング型営業
- ・ライフサイエンス領域の専門知識を深められる環境
- ・シニアポジションやマネジメントへのキャリアパス
- ・高い裁量と柔軟な働き方
- ・関西エリアを中心に担当するフィールドセールス環境

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sakurako Yamanaka on +81366276098.

スキル・資格

- ・BtoB営業経験をお持ちの方（目安5年以上）
 - ・医療機器、ヘルスケア、ライフサイエンス、製薬、バイオなど関連業界での経験を歓迎
 - ・顧客との信頼関係を構築できるコミュニケーション能力
 - ・課題解決型の提案営業に興味・経験をお持ちの方
 - ・日本語ビジネスレベル以上
 - ・基礎的な英語力をお持ちの方歓迎
-

会社説明

世界的に事業を展開するライフサイエンス・ヘルスケア分野のリーディングカンパニーです。研究機関や医療・製薬関連の顧客に向けて革新的なソリューションを提供し、診断・研究分野の発展を支えています。