



ソフトウェアエンジニア（フルスタック）/不動産SaaS/フルリモート

募集職種

人材紹介会社
株式会社ブルームテック

採用企業名
累計450万DL超の自社アプリやSaaS、AIソリューションを展開する不動産DXスタートアップ

求人ID
1605802

業種
その他（IT・インターネット・ゲーム）

会社の種類
中小企業（従業員300名以下）

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区

給与
800万円～1200万円

ボーナス
給与：ボーナス込み

勤務時間
5時～22時のフレックス制（標準8h）。コアタイムは11時～15時、休憩は12時～13時です。

休日・休暇
土日祝,年次有給休暇,年末年始休暇,特別休暇,慶弔休暇,冬季休暇

更新日
2026年09月16日 01:00

応募必要条件

職務経験
6年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
無し

日本語レベル
ビジネス会話レベル

最終学歴
大学卒：学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

\

★当社では、興味を持ってくださったエンジニアの方に向け、会社やエンジニア組織、技術への向き合い方、働き方、採用

情報などについて知っていただくための「Entrance Book」を作成しています。\\

\\

■会社・事業について\\

当社は、【もっといい「当たり前」をつくる】をミッションに掲げ、不動産テック領域で事業展開するスタートアップ企業です。\\

私たちが向き合っている賃貸領域は、各業務がアナログで非効率であり、データが分断されているという「構造的な課題」を抱えています。\\

\\

\\【市場・成長性】\\

不動産テック市場は現在変革期にあり、巨大なポテンシャルを持つ市場です。\\

当社は、大手企業との資本業務提携を実施し、上場に向け急成長中のグロースフェーズにあります。\\

また、2025年12月にはシリーズCラウンドでの資金調達を実施いたしました。\\

今後はAIへの積極的な投資を行いながら、不動産会社のDXとAI実装支援を加速してまいります。\\

\\

\\【既存のプロダクト】\\

構造的課題を解決するため、BtoC / BtoBの両方でプロダクトを展開中です。\\

\\

-\\【BtoC 不動産マーケットプレイス】\\：アプリダウンロード数500万件を突破。App Storeのカテゴリ内で高いユーザー評価を獲得しています。\\

-\\【BtoB 不動産仲介業者特化型SaaS】\\：累計利用者数200万人を突破。不動産仲介会社の日常業務を効率化するCRM機能を中心としたSaaSです。\\

\\

\\【事業戦略】\\

賃貸管理領域に対しても新規プロダクトを開発しており、リアルタイムで正確な情報提供を実現する「マスター物件DB構想」の実現を目指しています。\\

さらに、AIと「マスター物件DB」を有機的に連携させ、周辺領域へと事業を複合的に拡大していく「AIデータプラットフォーム」の構築を目標としています。\\

\\

\\【DXソリューションズ事業】\\

大手企業のDX推進を支援するコンサルティングやデジタルマーケティング支援も提供しており、事業成長の新たな柱として組織を強化しています。\\

\\

■業務内容\\

自社サービス（toCマーケットプレイス、toB向けSaaS、その他新規事業）のソフトウェアエンジニアとして開発に携わっていただきます。\\

フルスタックな開発を通じて高いユーザー体験を実現し、将来的にはリードエンジニアとして設計責任やメンバー育成を担っていただきたいと考えています。\\

\\

■職務内容\\

- ・ユーザー向けモバイルアプリ、事業者向けシステムの開発\\
- ・アーキテクチャの設計\\
- ・開発効率の管理\\
- ・サービスの運用\\

スキル・資格

■必須スキル

- ・コンピュータの基礎的な知識
- ・設計の基礎的な知識
- ・ネットワークの基礎的な知識（HTTP, DNSなどのプロトコル含む）
- ・セキュリティの基礎的な知識
- ・バックエンドの開発経験
- ・フロントエンドの開発経験（Webフロントエンド、ネイティブアプリ等）
- ・バージョン管理システム（Git等）を用いた開発経験

■歓迎スキル

- ・Go言語を利用したシステムの開発経験
- ・Next.jsを利用した開発経験
- ・React Nativeを利用した開発経験

- ・ソフトウェアをゼロから開発し、長期の運用までスケールさせた経験
- ・チームとソフトウェアのスケラビリティを統合して両者を設計・実践した経験
- ・大規模トランザクション下での開発・運用経験
- ・分散システムの実践的な開発・運用経験

■求める人物像

※不動産領域に対する強い熱量やご経験は入社時には必ずしも必要ではありません。

- ・【もっといい「当たり前」をつくる】というミッションに共感していただける方
- ・以下の4つのバリューにマッチする方
 - ①圧倒的なオーナーシップを持とう - 高い視座から物事を眺め、全体最適を達成しよう。会社や組織を自らが作っていくという意識を持とう。
 - ②プロフェッショナルリズムを全うしよう - 深く思考し、速く行動し、相手の期待を超え続けよう。謙虚さを忘れず素直でありながら、昨日の自分を超えて成長しよう。
 - ③挑戦を諦めない - 常に目的志向で仮説を持ち、失敗や変化を恐れずチャレンジしよう。逆境に見える状況でも粘り強く、愚直に挑み続けよう。
 - ④誠実さを体現しよう - いつ何時も、全てのステークホルダーに真摯に向き合おう。迷ったときは、短期的なプロフィットよりも中長期的なベネフィットを選ぼう。
- ・抽象度が高いタスクをアクションに落とし込み自走し、難しい状況を突破し、業務遂行し切ることができる力を持っている方
- ・短期的な視点ではなく、将来的な事業のスケールや採用面でのメリットなども総合的に考慮した上で技術選定を行うことができる方
- ・新しいものに対する抵抗が少なく、（選定基準をクリアしていれば）積極的にモダンな技術を採用する姿勢を持っている方
- ・ビジネス職のメンバーと議論しつつ要件定義を行うことができる方"

会社説明