【東京・業種経験不問】法人営業経験を活かす｜IT機器の「仕入れ営業」｜世界25カ国展開

不要になったIT機器を買い取る【仕入れ営業】国内・国際の2部門から選べます◎

募集職種

採用企業名
リーテック株式会社

求人ID
1605691

業種
小売

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 千代田区

最寄駅
山手線、　秋葉原駅

給与
400万円 ~ 500万円

勤務時間
9：00 ~ 18：00 (実働8時間・休憩1時間) ※時差出勤OK：8:30 ~ 10:00の間で時差出勤も可能です。

休日・休暇
完全週休2日制 (土日祝)

更新日
2026年11月11日 12:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 不要になったIT機器の仕入れ営業として、既存顧客対応や新規開拓を通じてリユース事業を支えるポジション
- 世界25カ国以上に展開するグローバル企業で、国内・国際営業を通じて幅広い顧客と関わり成長できる
- 裁量を持って顧客ごとの営業活動に取り組み、自ら取引先を開拓しながら提案力と営業力を高められる

- 年間休日124日・残業月10時間以下、時差出勤や私服通勤可能でワークライフバランスを実現しやすい環境

【業務内容】
企業で使われなくなったIT機器を買い取り、再生して世界へ送り出す。その入口をつくるのが、あなたの仕事。
「国内営業」「国際営業」のいずれかでご活躍いただきます。

＜具体的には＞
１．国内営業
収集運搬の許可は九州以外のほぼ全国。エリアを絞らずに動けます。
すでにお取引のある企業を担当しながら、しばらく動きの止まっている先を掘り起こし、新しい取引先も開拓していきます。
展示会への出展やご紹介が入口になることもあれば、自分から飛び込む場面もあります。
商談の多くは、お客様が当社の工場を見学に来られるところから始まります。
「リサイクルの現場を見せてほしい」その問い合わせが入口です。

２．国際営業
海外のグループ会社が獲得した案件を引き継いで対応します。新規開拓はありません。
日本国内に営業所を構える海外企業への対応も担当します。※英語・中国語は必須ではありません。
日本の営業所の相手には日本語が通じます。得意な言語があれば、その案件を担当できます。

＜入社後の流れ＞
まずは会社のルールやシステムの操作方法からレクチャー。
実際の営業は、既存のお客様の引き継ぎからスタートします。
担当を持つときは、先輩が挨拶に同行。
そこから先は、先輩に聞いたり社内の資料を読んだりしながら、
自分のペースで覚えていくスタイル。
合同ミーティングがあるので、困ったことはその場で相談できます。

＜扱う商材＞
◎PC（デスクトップ・ノート）
◎携帯電話（スマートフォン・フィーチャーフォン）
◎モニター
◎太陽光パネル
◎バッテリー
◎ドローン
◎その他周辺機器
※担当は商材別ではなく、お客様別。あなたが開拓した取引先の扱う品目が、そのまま担当領域になります。

■配属について：
チーム組織構成：東京本社は20名前後。
外国籍と日本籍がほぼ半々で、中国・台湾出身のメンバーが在籍。
落ち着いた雰囲気ですが、いろいろな言語が飛び交う職場です。
大阪支店は少数体制。人数が少ない分、活気があります。管理者は外国籍の女性が務めています。

■魅力：
＜裁量を持って取り組める環境＞
案件ごとに規模がまるで違うため、件数では測りません。
既存のお客様は全社で分け合い、手が足りなければ互いに助け合います。

■当社について：
世界25ヶ国以上。伸びる市場の日本窓口。
『リーテック』は、香港に本部を置き、25ヶ国以上に拠点を持つ『リートングループ』の日本法人です。
企業で不要になったPCやスマートフォン、太陽光パネルといった電子機器を買い取り、再生して再び世界へ送り出す。
この「リバースサプライチェーンマネジメント」が、私たちの主力事業です。
電子機器が使われ続ける限り、その先には必ず“次の役目”を探す仕事があります。
環境への関心が高まるいま、この事業が止まる理由はありません。だからこそ、景気に左右されにくく、腰を据えて働けます。
設立は2012年。グループとしては2000年から続く歴史の上に、これからも成長を重ねていきます。

【雇用形態】
正社員
※試用期間あり、3ヶ月間（その間、待遇に変更はありません）

【給与】
年収：400万円～500万円（年俸制）
入社時の想定年収：年収540万円（年俸500万円＋各種手当）※営業経験5年の場合
※年俸の1／12ずつを毎月支払います
※年齢や経験を考慮の上、相談して決定します

■昇給：年1回（年俸改定あり）

【就業時間】
9：00～18：00（実働8時間・休憩1時間）
※時差出勤OK：8:30～10:00の間で時差出勤も可能です。
■平均残業時間：月10時間未満（お客様都合の調整が入る場合もありますが、基本的に残業はありません。）

【勤務地】
東京本社または大阪支店に配属（ご希望を考慮の上、決定します。）
■転勤：なし

<東京本社>
東京都千代田区岩本町3-10-4 寿ビルディング8F

■アクセス：都営新宿線「岩本町駅」より徒歩1分 / JR「秋葉原駅」より徒歩2分

<大阪支店>
大阪府大阪市中央区心斎橋筋2-7-18 プライムスクエア心斎橋6F
■アクセス：大阪メトロ御堂筋線「心斎橋駅」より徒歩6分

【休日休暇】

- 年間休日124日
- 完全週休2日制（土・日）
- 祝日休み
- 年末年始休暇
- GW休暇
- 夏季休暇
- 慶弔休暇
- 有給休暇
- 産前・産後休暇（取得実績あり）
- 育児休暇（取得実績あり）
- 介護休暇
- 病気休暇（試用期間中も利用可能）
- 特別休暇　ほか

【待遇・福利厚生】

- 社会保険完備(雇用・労災・健康・厚生年金)
- 通勤手当（月上限3万円）
- 皆勤手当（年1万5000円）
- 私服通勤OK
- 時差出勤可
- ベネフィットステーション
- 退職金(2年以上在籍者対象)
- 健康診断

スキル・資格

＜業界未経験歓迎＞

【必須要件】

- なんらかの法人営業のご経験がある方（業種／経験年数不問）

【歓迎要件】

- 英語・中国語スキルがある方

【求める人物像】

- 数字に追われるより、一社ずつ向き合いたい方
- 新しい商材や取引先を、自分で切り開きたい方
- 指示を待つより、自分で決めて動きたい方
- 判断と連絡のスピードに自信がある方
- プライベートの時間も大切にしたい方

＼こんな経験が活きます／
※必須ではありません

- 中古のIT機器や家電を扱った経験
- 通信キャリア、家電メーカーでの営業経験
- 流通業界での経験
- 海外営業の経験
- 英語・中国語のスキル（とはいえ、国際・国内営業ともに、日本語のみで業務可能です）

【選考について】

- 選考フロー：WEB書類選考 ⇒ 面接（1～2回） ⇒ 内定
  ※面接は対面またはWEBで行います。
  ※面接日・入社日のご希望はご相談ください。
  ※急募のため、スピード選考を実施中！早ければ2週間以内、遅くとも1ヶ月以内には結果をお伝えします

会社説明