【マレーシア転職】ファイナンシャルアドバイザー｜資産運用・営業職｜ハイブリッド勤務可！ 独占求人

グローバルな環境｜金融・資産運用の専門性高められる｜インセンティブ制度

募集職種

人材紹介会社
EPSコンサルタンツ

求人ID
1605424

業種
アセットマネジメント

会社の種類
中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

雇用形態
正社員

勤務地
マレーシア

給与
経験考慮の上、応相談

ボーナス
固定給+ボーナス

勤務時間
平日：9:00 - 17:00

休日・休暇
土日祝

更新日
2026年11月09日 01:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

職務内容

東南アジアで10年以上にわたり日本人コミュニティをサポートしている金融コンサルティング企業にて、ファイナンシャルアドバイザーとしてご勤務いただきます。日本人のお客様を中心に、資産運用やライフプランニングに関するコンサルティング業務をご担当いただきます。

■主な業務内容

1. お客様へのコンサルティング

- 日本人のお客様の資産形成、将来設計、投資目的などをヒアリング
- お客様のライフプランやリスク許容度に応じた金融ソリューションをご案内
- 駐在員、海外在住者、経営者、個人のお客様などへのファイナンシャルプランニング

2. 金融商品のご提案

- 生命保険・医療保険
- 貯蓄型プラン
- 国際銀行口座
- グローバル証券口座
- 中長期的な資産形成・投資プラン

3. 新規顧客の開拓

- 日本人コミュニティ、紹介、ネットワーキング、イベント等を通じた新規顧客の開拓
- 営業アシスタントがアポイントを設定したお客様へのアプローチ・商談
- 日本人駐在員、富裕層、経営者などへの新規営業
- 自身で営業パイプラインを構築し、継続的にビジネスを拡大

4. 既存顧客のフォロー

- 既存顧客との長期的な関係構築
- 定期的なフォローアップおよび資産状況・ライフプランの確認
- お客様の状況変化に応じた追加提案
- 長期的な顧客満足度・信頼関係の維持

■応募条件

- 英語ビジネスレベル
- 個人営業経験3年以上
- 新規開拓・既存顧客フォローなど、顧客との長期的な関係構築経験

■歓迎する経験

- 銀行・金融、保険、ウェルスマネジメント、証券、不動産業界での営業経験
- 高額商材・コンサルティング営業の経験
- 富裕層向け営業の経験

スキル・資格

- 入社後に資格取得のための支援ツールの提供
- 資格更新のための定期的な研修（セミナー）も必要に応じて会社がサポート
- 在宅勤務可
- USドル型の貯蓄オプション
- コミッション制度（上限なし）
- 業績に応じた高い収入を目指せる報酬体系
- ハイブリッド勤務
- 国際金融・ウェルスマネジメントに関する専門知識を身につけられる環境

会社説明