



【マレーシア就職】ウェルスマネージメント | 個人営業 | ハイブリッド勤務 | 資格サポート有 

グローバルな環境 | 金融・資産運用の専門性高められる | インセンティブ制度

募集職種

人材紹介会社

EPSコンサルタンツ

求人ID

1605424

業種

アセットマネジメント

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

マレーシア

給与

経験考慮の上、応相談

ボーナス

固定給+ボーナス

勤務時間

平日：9:00 - 18:00

休日・休暇

土日祝

更新日

2026年08月31日 04:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

1. お客様へのコンサルティング

- ・日本人のお客様の資産形成、将来設計、投資目的などをヒアリング
- ・お客様のライフプランやリスク許容度に応じた金融ソリューションをご案内
- ・駐在員、海外在住者、経営者、個人のお客様などへのファイナンシャルプランニング

2. 金融商品のご提案

- ・生命保険・医療保険
- ・貯蓄型プラン
- ・国際銀行口座
- ・グローバル証券口座
- ・中長期的な資産形成・投資プラン

など、お客様のニーズに応じた商品・サービスをご提案します。

3. 新規顧客の開拓

- ・日本人コミュニティ、紹介、ネットワーキング、イベント等を通じた新規顧客の開拓
- ・新規顧客へのアプローチおよび商談の設定
- ・日本人駐在員、富裕層、経営者などへの新規営業
- ・自身で営業パイプラインを構築し、継続的にビジネスを拡大

4. 既存顧客のフォロー

- ・既存顧客との長期的な関係構築
- ・定期的なフォローアップおよび資産状況・ライフプランの確認
- ・お客様の状況変化に応じた追加提案
- ・長期的な顧客満足度・信頼関係の維持

5. ASEAN地域との連携

- ・マレーシアを含むASEAN地域の顧客への対応
- ・海外金融サービスに関する社内・地域パートナーとの調整
- ・国際的な金融・資産運用環境に関する情報収集

応募条件

- ・英語ビジネスレベル
- ・個人営業経験3年以上
- ・新規開拓・既存顧客フォローなど、顧客との長期的な関係構築経験

歓迎する経験

- ・銀行・金融、保険、ウェルスマネジメント、証券
- ・不動産
- ・高額商材・コンサルティング営業
- ・富裕層向け営業
- ・日本人顧客向け営業

スキル・資格

- ・入社後に資格取得のための支援ツールの提供
- ・資格更新のための定期的な研修（セミナー）も必要に応じて会社がサポート
- ・在宅勤務可
- ・USドル型の貯蓄オプション
- ・コミッション制度（上限なし）
- ・業績に応じた高い収入を目指せる報酬体系
- ・ハイブリッド勤務
- ・国際金融・ウェルスマネジメントに関する専門知識を身につけられる環境

会社説明