



## フードサービス営業マネージャー | 外資系食品メーカー

フードサービス営業マネージャー | 外資系食品メーカー

### 募集職種

#### 人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

#### 採用企業名

外資系食品メーカー

#### 求人ID

1605308

#### 業種

食品・飲料

#### 雇用形態

正社員

#### 勤務地

東京都 23区

#### 給与

900万円 ~ 1100万円

#### 更新日

2026年07月31日 10:27

### 応募必要条件

#### キャリアレベル

中途経験者レベル

#### 英語レベル

ビジネス会話レベル

#### 日本語レベル

ネイティブ

#### 最終学歴

大学卒： 学士号

#### 現在のビザ

日本での就労許可が必要です

### 募集要項

食品サービス分野における営業活動をリードし、売上拡大に貢献していただきます。このポジションは、東京を拠点にリテール業界での経験を活かし、戦略的な営業プランを推進する役割を担います。

### 企業情報

この企業は東京を拠点にリテール業界で事業を展開しています。

### 職務内容

- ・ 食品サービス部門の売上目標達成に向けた営業戦略の立案と実行
- ・ 既存顧客との関係構築および新規顧客の開拓
- ・ 市場動向のモニタリングおよび分析を通じた戦略の改善
- ・ チームメンバーの指導と育成を通じたパフォーマンス向上の推進
- ・ 部門間の連携を強化し、ビジネスの効率性を向上
- ・ 顧客のニーズを的確に把握し、サービスや製品に反映させる

- 予算管理および業績レポートの作成
- 展示会やイベントへの参加を通じたブランド認知度の向上

#### 条件・待遇

- 年収: 800万円〜1,000万円
- 東京を拠点とした勤務
- 安定した正社員ポジション

ご興味のある方は応募をご検討ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Alice Aditya Josephine on +81 3 6832 8676.

---

#### スキル・資格

理想的な候補者に求める経験・スキル：

- 食品サービスやリテール業界での営業の実務経験
- 戦略的思考とデータ分析能力
- 部門横断的な協働経験
- チームの指導および育成の能力
- 顧客との関係構築スキルと交渉力
- 日本語および英語での優れたコミュニケーション能力

---

#### 会社説明

食品サービス部門の売上目標達成に向けた営業戦略の立案と実行  
既存顧客との関係構築および新規顧客の開拓  
市場動向のモニタリングおよび分析を通じた戦略の改善  
チームメンバーの指導と育成を通じたパフォーマンス向上の推進  
部門間の連携を強化し、ビジネスの効率性を向上  
顧客のニーズを的確に把握し、サービスや製品に反映させる  
予算管理および業績レポートの作成  
展示会やイベントへの参加を通じたブランド認知度の向上