【インドネシア勤務】ソリューション営業/未経験歓迎/事業拡大/警備・セキュリティ・リスク/グローバル企業

> **インドネシアで働きたい若手（業界・職種未経験OK）大募集しております！！**

募集職種

人材紹介会社
PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

求人ID
1605288

業種
その他（メーカー）

雇用形態
正社員

勤務地
インドネシア

給与
300万円 ~ 500万円

勤務時間
月~金、8:00 ~ 17:00

休日・休暇
土日、インドネシアの祝祭日

更新日
2026年10月22日 05:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

会社情報：
統合セキュリティサービス企業です。
日本発の信頼あるセキュリティブランドとして、先進的な警備システムと熟練した人材を融合させた総合ソリューションを提供し、多く の日系企業・現地企業の「安心・安全」を支えています。

主な事業内容：

- セキュリティコンサルティング・リスク評価
- 施設・オフィス向け電子セキュリティサービス（監視システム、CCTV、アクセスコントロール等）
- 警備員サービスおよびセキュリティガードの配置・管理
- セキュリティ関連機器の導入・保守
- セキュリティ担当者向けの教育・研修

＜募集背景＞

事業拡大に伴う、組織強化を目的とした増員募集です。 現在、営業部門には日本人3名が在籍しており、さらなる体制強化と将来的な事業成長を見据え、新たに一緒に活躍いただけ る仲間を募集しております。少数精鋭かつ成長フェーズにある組織のため、ご自身の裁量で幅広く挑戦でき、着実にキャリアを築いていける環境です。

【ポジション概要】
日系企業向けに、警備・セキュリティ・リスク対策などの提案営業をご担当いただきます。 既存顧客と新規開拓の割合は5：5。
守りと攻めの双方をバランスよく経験できる環境で、将来的にはプレイングマネージャーとしてのご活躍も期待できるポジションです。

- ジャカルタエリアの日系企業向け法人営業（BtoB）
- 既存顧客のフォローおよび新規開拓
- 顧客課題のヒアリングとソリューションのご提案
- トラブル発生時の対応および解決策の実行

単なる「モノ売り」ではなく、お客様の「安心・安全」を支えるコンサルティング型営業です。 日系企業が抱えるセキュリティ課題に寄り添い、最適な解決策を届ける、やりがいの大きな仕事です。

〈本ポジションの魅力〉
1. 業界未経験から挑戦できる海外営業 専門知識や商品理解は入社後に習得可能。
日本人社員によるサポート体制が整っており、安心してスタートできます。語学力も 必須ではなく、学ぶ姿勢があれば問題ありません。

2. 成長を後押しする育成文化
「人を育てる」「助け合う」風土が根づいており、未経験の方も着実にステップアップできます。ITセキュリティ販売などを通じ、専門 的なITスキルも身につけられます。

3. 将来につながるキャリアパス
プレイングマネージャー、さらには駐在員への登用など、多様なキャリアの道が拓けています（駐在員登用は過去2名の実績あり）。

例）
① 駐在員として活躍するパターン
日本本社での採用に切り替え、海外事業部へ異動した後、駐在員として別の海外拠点で働く機会があります。将来的には拠点長も目指せます！
② 現地採用として活躍するパターン
インドネシアのスペシャリストとして長期的に活躍し、営業責任者を目指すことができます。現地採用の場合でも、パフォーマンス次第で駐在員と同等の待遇パッケージを検討いただける可能性があります。

スキル・資格

■必須要件

- 社会人経験があり、基本的なビジネスマナーを備えている方
- 基本的なPCスキル（Word・Excel・メール等）
- インドネシアで長期的に就業し、腰を据えてキャリアを築いて いきたい方
- 英語またはインドネシア語の習得に意欲のある方

■歓迎要件

- BtoB営業経験
- 通信 / IT業界での実務経験
- 顧客対応を伴う業務経験（ホテルなどホスピタリティ業界のご経験も歓迎）

■求める人物像

- トラブルや予期せぬ事態にも冷静かつ粘り強く向き合い、解決策を見いだし実行できる方
- お客様の要望や課題に真摯に向き合える方
- 誠実さ、ホスピタリティ、責任感を大切にできる方
- 長期的な視点を持ち、成長意欲のある方

会社説明