

【インドネシア勤務】ソリューション営業/未経験歓迎/事業拡大/警備・セキュリティ・リスク/業界No.1

インドネシアで働きたい若手（業界・職種未経験OK）大募集しております！！

募集職種

人材紹介会社

PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

求人ID

1605288

業種

その他（メーカー）

雇用形態

正社員

勤務地

インドネシア

給与

250万円～350万円

勤務時間

月～金、8:00～17:00

休日・休暇

土日、インドネシアの祝祭日

更新日

2026年09月10日 00:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

高等学校卒

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

会社情報：

統合セキュリティサービス企業です。
日本発の信頼あるセキュリティブランドとして、先進的な警備システムと熟練した人材を融合させた総合ソリューションを提供し、多くの日系企業・現地企業の「安心・安全」を支えています。

主な事業内容：

- ・セキュリティコンサルティング・リスク評価
- ・施設・オフィス向け電子セキュリティサービス（監視システム、CCTV、アクセスコントロール等）
- ・警備員サービスおよびセキュリティガードの配置・管理
- ・セキュリティ関連機器の導入・保守
- ・セキュリティ担当者向けの教育・研修

ポジションの魅力：

- ・未経験歓迎・育成環境：営業未経験の方も歓迎！人を育てる文化と助け合う風土があり、安心してご就業いただけます。
- ・ITスキルの習得：ITセキュリティ販売などを通じ、専門的なITスキルを身につけられます。
- ・キャリアパス：駐在員への切り替えのチャンスがあり、過去に2名の登用実績がございます。

<募集背景>

事業拡大に伴う、組織強化を目的とした増員募集です。現在、営業部門には日本人3名が在籍しており、さらなる体制強化と将来的な事業成長を見据え、新たに一緒に活躍いただける仲間を募集しております。少数精鋭かつ成長フェーズにある組織のため、ご自身の裁量で幅広く挑戦でき、着実にキャリアを築いていける環境です。

【ポジション概要】

日系企業向けに、警備・セキュリティ・リスク対策などの提案営業をご担当いただきます。既存顧客と新規開拓の割合は5：5。

守りと攻めの双方をバランスよく経験できる環境で、将来的にはプレイングマネージャーとしてのご活躍も期待できるポジションです。

- ・ジャカルタエリアの日系企業向け法人営業（BtoB）
- ・既存顧客のフォローおよび新規開拓
- ・顧客課題のヒアリングとソリューションのご提案
- ・トラブル発生時の対応および解決策の実行

単なる「モノ売り」ではなく、お客様の「安心・安全」を支えるコンサルティング型営業です。日系企業が抱えるセキュリティ課題に寄り添い、最適な解決策を届ける、やりがいの大きな仕事です。

<本ポジションの魅力>

1. 業界未経験から挑戦できる海外営業 専門知識や商品理解は入社後に習得可能。

日本人社員によるサポート体制が整っており、安心してスタートできます。語学力も 必須ではなく、学ぶ姿勢があれば問題ありません。

2. 成長を後押しする育成文化

「人を育てる」「助け合う」風土が根づいており、未経験の方も着実にステップアップできます。ITセキュリティ販売などを通じ、専門的なITスキルも身につけられます。

3. 将来につながるキャリアパス

プレイングマネージャー、さらには駐在員への登用など、多様なキャリアの道が拓けています（駐在員登用は過去2名の実績あり）。

スキル・資格

■必須要件

- ・社会人経験があり、基本的なビジネスマナーを備えている方
- ・基本的なPCスキル（Word・Excel・メール等）
- ・インドネシアで長期的に就業し、腰を据えてキャリアを築いていきたい方

■歓迎要件

- ・BtoB営業経験
- ・通信／IT業界での実務経験
- ・顧客対応を伴う業務経験（ホテルなどホスピタリティ業界のご経験も歓迎）

■求める人物像

- ・トラブルや予期せぬ事態にも冷静かつ粘り強く向き合い、解決策を見だし実行できる方
- ・お客様の要望や課題に真摯に向き合える方
- ・誠実さ、ホスピタリティ、責任感を大切にできる方
- ・長期的な視点を持ち、成長意欲のある方

会社説明