

Michael Page

Sales Director, SaaS Software

Sales Director, Software

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1605285

業種

ソフトウェア

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

2500万円 ~ 3500万円

ボーナス

給与：ボーナス込み

歩合給

給与：歩合給込み

休日・休暇

Saturday and Sunday

更新日

2026年07月30日 18:23

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学院卒：修士号/博士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

セールスディレクターとして、東京に拠点を置き、テクノロジーおよび通信業界での営業活動を推進します。売上目標達成に向けた戦略立案と実行を担当します。

Client Details

テクノロジーおよび通信業界に属する東京拠点の企業です。

Description

- 営業戦略の策定と実行を通じて、売上目標の達成を推進する
- 新規顧客の開拓および既存顧客との関係強化
- 市場動向をモニタリングし、営業活動に反映する
- 営業チームのリーダーシップを発揮し、部門横断的な協力を推進する
- 主要なステークホルダーとの関係構築と維持
- 営業プロセスの改善および効率化
- 定期的なレポート作成および経営陣への報告
- 顧客満足度向上のための施策を立案・実行する

Job Offer

- 年収2,500万円から3,500万円
- 東京を拠点としたポジション

このポジションに興味をお持ちの方は、応募をご検討ください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nabaraj Aryal on +813 6402 1543

スキル・資格

理想的な候補者に求める経験・スキル：

- テクノロジーおよび通信業界での営業実務経験
- 営業戦略の立案および実行能力
- チームリーダーとしての協働経験
- 顧客およびステークホルダーとの関係構築能力
- 市場動向を分析し、営業活動に反映するスキル
- 優れたコミュニケーション能力と交渉力

会社説明

テクノロジーおよび通信業界に属する東京拠点の企業です。