HRnavi 日系企業向け求人に特化！
ベトナムほかタイなど東南アジア勤務求人多数あり

◆ベトナム勤務◆総合商社での工業団地向け【法人営業】※賞与・年2回昇給

◎将来の管理職候補としてキャリアアップ可能です。

募集職種

人材紹介会社
HRnavi Joint Stock Company

採用企業名
ITSUWA VIETNAM CO.,LTD.

求人ID
1605158

部署名
営業部

業種
専門商社

雇用形態
正社員

勤務地
ベトナム, ハノイ または ホーチミン

給与
450万円 ~ 550万円

ボーナス
固定給+ボーナス

勤務時間
08:30 ~ 17:30 (休憩1時間)

休日・休暇
休日：土曜、日曜、祝日 (第 2 土曜日のみ半日出勤あり) 有給休暇：現地の法定どおり

更新日
2026年11月05日 04:00

応募必要条件

職務経験
1年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
日常会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可は必要ありません

募集要項

募集背景

募集背景

ご紹介先は、メーカー向け各種電子部品及び金型、生産合理化設備・消耗品の輸出入販売業務、及び家電量販店向け卸売業務等を行う総合商社のベトナム法人です。設立後10年余りに渡り、事業拡大を続けています。
今回はハノイ・ホーチミン拠点で営業スタッフを募集いたします。将来的にはマネージャークラスを担っていただける方の応募をお待ちしております。

仕事内容

新規・既存顧客への営業活動を通じて、売上拡大と顧客関係の構築、新規ビジネスの開拓を担います。

＜具体的な仕事内容＞
・ 新規リードの創出
（テレアポ、訪問、ネットワーキング、紹介活用など）
・ 工業団地を中心とした顧客への積極的なアプローチ
・ 月次 / 年次の売上目標の達成
・ 顧客ニーズの把握と最適な提案
・ 営業プレゼンおよび製品デモの実施
・ 条件交渉および受注獲得
・ 既存顧客との関係維持・拡大
・ 週次 / 月次の営業レポート作成
・ 製品知識および市場動向の継続的な関連知識習得

【勤務地】
ハノイ または ホーチミン
※営業活動は工業団地中心
※必要に応じて他地域への出張あり

PRポイント

◎将来の管理職候補としてキャリアアップ可能です。
◎頑張りにより現地採用から本社採用への切り替えの可能性あり！（実績あり）
◎業種未経験でも面接可！人物面を優先して面接します。

給与

月給：Gross 2,000 ~ 2.500 USD
※経験と年齢を考慮の上、決定いたします。
※試用期間(60日間)中の給与は、基本月給の85%となります。

福利厚生

法令に基づく各種保険（社会保険・医療保険・失業保険）
年1回の日本往復航空券
年1回の健康診断
研修およびスキル開発支援
実績に応じて将来的に日本本社での勤務機会あり
ビザおよび労働許可証取得サポート

諸手当

交通費、ユニフォームなど業務上必要なものは会社負担
ガソリン、携帯代金手当有り

昇給・賞与

賞与：年1回
昇給：年2回

スキル・資格

応募条件

＜必須条件＞
四年制大学を卒業された方
営業または顧客対応業務の経験1年以上
仕事で英語が使える方（日常会話レベル / 目安：TOEIC700点レベル）
基本的なPCスキル（Word、Excel、PowerPoint）
海外で働きたい方

＜歓迎条件＞
法人向け営業経験のある方
化学系または工学系の学位
工業製品 / 消耗品業界での営業経験
海外勤務経験のある方（※ベトナムでの勤務経験者は尚歓迎）
TOEIC資格保有されている方

★このような方歓迎です！
お客様との信頼関係を大切にしながら営業活動ができる方
主体的に考え、行動できる方
チームワークを大切にし、周囲と協力して業務を進められる方
新しい知識や業界情報を積極的に学ぶ意欲のある方
工業団地を中心とした顧客訪問を含む営業活動に取り組める方
目標達成に向けて前向きにチャレンジできる方

学歴

大学卒業

スキル・資格

TOEIC資格あればベター

会社説明