



【世界的金融データ企業】ストラテジックアカウントエグゼクティブ

国内金融機関との関係を深め、新機会の創出で事業拡大を推進

募集職種

人材紹介会社

モーガン・マッキンリー

求人ID

1604536

業種

銀行・信託銀行・信用金庫

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2026年08月21日 19:00

応募必要条件

職務経験

6年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

世界的な外資系金融データ・アナリティクス企業にて、ストラテジックアカウントエグゼクティブを募集しています。本ポジションでは、日本国内の資産運用会社・金融機関を担当し、既存顧客との関係強化や新たなビジネス機会の創出を通じて、事業拡大を推進していただきます。

顧客ごとの成長戦略を立案し、契約更新や価格交渉、経営層とのリレーション構築を担いながら、最先端の金融データやアナリティクスソリューションを活用した価値提供を行います。法人営業・アカウントマネジメント・金融業界での経験を活かし、グローバル企業でキャリアアップを目指したい方に最適なポジションです。

主な職務内容

- ・ 戦略的アカウントプランを策定し、既存顧客の売上拡大および新規ビジネス創出を推進
- ・ 契約更新、価格交渉、顧客維持を含むアカウントライフサイクル全体を管理
- ・ 資産運用会社・金融機関の経営層や意思決定者との強固な関係を構築

- CRMを活用して営業パイプラインや案件進捗を管理・分析
- 市場動向や顧客ニーズを収集し、新たなサービスやソリューション開発へフィードバックを提供

An exciting opportunity is available for an experienced **Strategic Account Executive** to join a leading global financial analytics company in Tokyo. In this client-facing role, you will manage and grow strategic relationships with Japan's investment management and financial services clients, helping them leverage advanced data analytics solutions to drive better business decisions. You will work closely with senior stakeholders, identify commercial growth opportunities, and contribute to the company's continued expansion in the Japanese financial market.

Key Responsibilities

- Develop and execute strategic account plans to drive revenue growth and expand existing client portfolios.
- Manage the full client lifecycle, including contract renewals, pricing negotiations, and long-term relationship management.
- Build trusted relationships with senior decision-makers across investment management firms and financial institutions.
- Monitor sales pipelines, account performance, and opportunities using CRM platforms.
- Gather market intelligence and client feedback to support product development and enhance future service offerings.

スキル・資格

必須条件 経験・資格：

- 大学卒業以上
- 6年以上の実務経験（うち3年以上の金融業界、法人営業、アカウントマネジメント、またはフィンテック関連業務の経験）
- 複雑な法人契約や商談における交渉経験
- 資産運用・金融市場・金融データ・金融ソリューションに関する知識
- CRMや営業管理システム、企業向けデータベースを活用した営業活動の経験

ソフトスキル：

- 優れた顧客折衝力およびリレーションシップ構築能力
- 高い提案力・交渉力・プレゼンテーションスキル
- 複雑なビジネス課題を論理的かつ分かりやすく説明できるコミュニケーション能力
- 主体的に業務を推進し、複数の重要顧客を同時に管理できる能力

語学力：

- 日本語: ネイティブレベル
- 英語: ビジネスレベル

歓迎条件

- 金融データ、マーケットデータ、SaaS、エンタープライズソリューションの営業経験
- 日本国内の資産運用会社・金融機関とのネットワーク
- 外資系企業またはグローバル企業での勤務経験
- 金融市場や投資業界に関する知識・業界経験

この求人がおすすめの理由

- 競争力のある給与と充実した福利厚生
- リモートワークを含む柔軟な働き方
- フレックスタイム制度、カジュアルな服装、残業が少ない働きやすい環境
- 世界を代表する投資会社・金融機関とのビジネスに携われる
- 最先端の金融アナリティクスを提供するグローバル企業でキャリアアップを実現

Required Skills and Qualifications Experience:

- Bachelor's degree or above.
- Over 6 years of professional experience, including at least 3 years in corporate finance, financial services, fintech, or B2B enterprise sales.
- Proven experience managing strategic accounts and negotiating complex commercial agreements.
- Strong knowledge of investment management, asset management, capital markets, or financial analytics solutions.
- Experience using CRM systems and enterprise databases to monitor sales performance and business opportunities.

Soft Skills:

- Outstanding relationship-building and stakeholder management skills.
- Strong commercial mindset with excellent negotiation and influencing abilities.
- Excellent presentation and communication skills with the ability to explain complex business insights clearly.
- Self-motivated, proactive, and capable of managing multiple strategic accounts in a fast-paced environment.

Language Requirements:

- **Japanese:** Native level
- **English:** Business to Intermediate level

Preferred Skills & Qualifications

- Experience selling financial data, analytics, SaaS, or enterprise technology solutions.
- Existing network within Japanese investment management or financial services organizations.
- Experience working in an international or multinational business environment.
- Strong understanding of financial markets and investment industry trends.

Why You'll Love Working Here

- Competitive salary and comprehensive benefits package.
- Flexible working arrangements, including remote work opportunities.
- Flexible working hours, casual dress code, and minimal overtime.
- Work alongside leading professionals within the global investment and financial services industry.

- Excellent career progression within a stable, internationally recognized organization using cutting-edge financial analytics technology.
-

会社説明

Morgan McKinleyは国際的な人材コンサルティング会社として、さまざまな業界・分野をリードする採用企業様と、スペシャリストとしてのスキルを有する人材とを結びつけるお手伝いをしています。1988年の創立以来、Morgan McKinleyの名は、「卓越した質のサービス」「市場知識の豊富さ」「No.1企業であり続けようとする強い意志」、そして何よりも「実績」を体現する会社として知られています。

リクルーティング スペシャリストである弊社コンサルタントまでお気軽にお問い合わせください。