



営業担当者（樹脂原料）

化学メーカーでの募集です。事業企画・事業開発のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

化学メーカー

求人ID

1604232

業種

化学・素材

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

600万円～850万円

勤務時間

09:00～17:30

休日・休暇

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日

2026年08月20日 20:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2398516】

- 既存大型顧客の営業・関係構築
 - ・主要電子電器メーカーとの営業窓口
 - ・定期的な顧客訪問、ニーズ把握、提案営業
 - ・RFQ対応、技術提案資料作成、価格交渉
 - ・顧客からのクレーム対応、課題解決
 - ・アップセル・クロスセル提案による売上拡大

- ・顧客満足度管理

2. 新規顧客開拓・市場開発【Hunter型営業】

- ・新規顧客（電子電器メーカー、材料メーカー等）の開拓
- ・市場調査、顧客リスト作成、初期接触
- ・テレコール、訪問営業での顧客ニーズ探索
- ・提案資料作成・プレゼンテーション
- ・失敗を恐れず継続的な新規開拓活動

3. 営業サポート・情報管理

- ・営業データ・受注情報の管理
- ・本社営業企画部への定期報告
- ・海外拠点との営業情報共有
- ・営業活動のシステムへの記録・分析

月1～2回の国内出張、年1回の海外出張（必要に応じて増加の可能性あり）

スキル・資格

【必須要件】

- ・ポリマー・化学品・素材営業の経験
- ・電子電器・電機業界での営業経験、または OEM/ODM等、製造業の顧客構造と商流を理解している
- ・新規顧客開拓に主体的かつ継続的に取り組む姿勢がある（Hunter型営業）
- ・複雑な営業案件を主導的に進められる問題解決能力
- ・英語でのビジネスコミュニケーション（TOEIC550点以上相当）2次面接は英語で行う予定です。（場合によっては通訳が入ります）
- ・Microsoft Office（Excel・PowerPoint）の実務レベルの使用経験
- ・自主性が高く、目標達成への執着心が強い方

【歓迎要件】

- ・アジア太平洋地域での営業経験
- ・複数の顧客層との営業経験（ポートフォリオ営業）
- ・グローバル企業での勤務経験
- ・SAP等のERP系システムの使用経験

会社説明

ご紹介時にご案内いたします