



【900～1700万円】Business Success Specialist

営業推進・企画のご経験のある方は歓迎です。

募集職種

人材紹介会社

株式会社ジェイ エイ シー リクルートメント

採用企業名

非公開

求人ID

1603785

業種

ソフトウェア

会社の種類

外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

900万円～1700万円

勤務時間

09:00～18:00

休日・休暇

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

更新日

2026年08月06日 16:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

【求人No NJB2393497】

Business Success Managerは、日本におけるパートナーの変革および事業成長を推進する役割を担います。主なミッションは以下のとおりです。

- ・パートナーの組織能力（Capacity）およびスキル・専門性（Capability）の評価と強化
- ・PSM（Partner Sales Manager）と連携した案件創出計画（Sourcing Planning）および営業実行状況の管理
- ・パートナー向け報奨・モチベーションプログラムの運営

- ・戦略に沿ったスキル強化および投資促進のためのパートナー支援
 - ・パートナーコミュニティの活性化に向けたガイダンスおよびコミュニケーション推進
 - ・GEOの案件創出計画と採用計画を連携させ、重点業界および対象プロセス領域における新規パートナー獲得活動を推進
-

スキル・資格

【必須（MUST）】

ソフトウェア業界あるいはICT業界の経験
セールスオペレーションまたは営業企画におけるデータ分析における3年以上の経験
優れた分析能力と問題解決能力
英語力ビジネス相当以上

【歓迎（WANT）】

ビジネス開発や新規ビジネス立ち上げの経験がある方（営業、技術、マーケティングの側面）
アカウント営業、代理店営業、C Levelのクロージング交渉、および英語の契約実務、契約交渉の経験があればなお可

会社説明

ご紹介時にご案内いたします