【東京駅近く　炭素繊維強化プラスチック製ロールの生産管理・営業】ご経験者を募集しています。

国内最大手の石油化学メーカー

募集職種

人材紹介会社
株式会社グローバル・リサーチ

採用企業名
国内最大手の石油化学メーカー

求人ID
1603602

部署名
本社

業種
化学・素材

会社の種類
大手企業 (300名を超える従業員数)

雇用形態
正社員

勤務地
東京都 23区, 千代田区

給与
750万円 ~ 1000万円

更新日
2026年11月05日 06:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
基礎会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
大学卒： 学士号

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

CFRP（炭素繊維強化プラスチック）製の産業用「カーボンロール」事業における営業・生産管理業務をご担当いただきます。当社のCFRPロールは、液晶用偏光板、リチウムイオン電池セパレーターなどの高機能フィルムの製造の産業機械に用いらる軽量・高剛性・高精度のロールであり、当該分野において高いシェアを誇る製品です。

＜担当業務項目＞

本ポジションでは、以下の3つの業務にまたがって事業を推進いただきます。当面は生産管理を起点に事業理解を深め、段階的に営業・市場開拓へと活躍のフィールドを広げていただけます。

1) 生産管理
・原材料から完成品までのサプライチェーン全体を統括いただきます。社外の加工製造委託先との関係性を維持・管理し、案件ごと受発注業務、納期・工程管理、製造順序の調整などを担います。
・製造委託先と向き合い、ものの流れや発注・受注状況を整理しながら、確かなものづくりを支える役割です。

2) 営業 (個別顧客対応)
・機械メーカーやフィルムメーカーを主要顧客に、社内の技術グループと二人三脚でカーボンロールの設計提案からスペックインを推進。仕様決めから見積・価格交渉、契約、販売 (含与信管理) まで一連の営業実務を担当いただきます。
・顧客の課題に合わせて仕様を作り込むテーラーメイド営業です。自分の提案がそのまま製品になる手応えを得られます。

3) 市場開拓 / マーケティング
・国内はもちろん直販が拡大しつつある中国・韓国、今後の開拓余地が大きい欧米を対象に、新規顧客・新規用途の開拓や試作提案を担当します。
・液晶・電池セパレーターに次ぐ「第三の用途」の探索など、市場・用途・地域の拡大に取り組みます。

< ミッションテーマ例 >
・カーボンロール製造体制の強化：案件獲得に必要な製造能力の向上・管理体制の強化
・カーボンロールの拡販：顧客開拓、用途開拓、海外展開 (中国・韓国・将来的に欧米)
・カーボンロールのマーケティング：将来の事業拡大を見据えた、市場・用途・地域の等の検討

スキル・資格

【必須要件】
・化学・繊維・機械 / 5年以上
特に、フィルム製造ライン等の機械・装置メーカー、もしくはその顧客に近い業界での経験者を歓迎
・生産管理、営業、マーケティングのいずれか。
・製造委託先・社内技術・販売商社など多様な関係者と日々情報交換・調整しながら進めるチーム型業務のため、協調的にコミュニケーションを取れる方。

【歓迎要件】
・炭素繊維業界、機械装置業界、高機能フィルム関連業界のご経験
・製造委託管理、契約実務、設計提案型 (スペックイン型) 営業のご経験
・英語 (ビジネス英語) : 3年以上の実務経験

会社説明

国内最大手の石油化学メーカー