



IT会社求人・プリセールス兼カスタマーサクセス（ソリューションコンサルタント）

事務ポジション 大手企業で働く 雰囲気友好 社保完備 交通費支給 営業 中国語

募集職種

採用企業名

株式会社iSoftStone Japan

支社・支店

株式会社iSoftStone Japan

求人ID

1603570

部署名

営業部

業種

インターネット・Webサービス

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数) - 外資系企業

外国人の割合

外国人 半数

雇用形態

契約

勤務地

東京都 23区, 千代田区

給与

350万円 ~ 600万円

勤務時間

平日9:00-18:00 (休憩時間 60分)

休日・休暇

年間休日 120日以上 有給休暇 初年度 10日(4か月目 ~) 完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始

更新日

2026年08月13日 03:00

応募必要条件

職務経験

1年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

流暢

その他言語

中国語: 北京語 - ビジネス会話レベル

最終学歴

専門学校卒

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

通信ソフトウェアサービス（SaaS）システムを販売します。
営業職として、顧客との打合せからシステム提案、導入後まで、フォローアップが必要です。

主な対象製品：

- ・クラウド型システム

【主な業務】：

■営業活動

- ・顧客の訪問、顧客要望のヒアリング
- ・一部製品デモの支援
- ・提案書等の作成
- ・POC（概念実証）の支援
- ・顧客のQA対応

■導入・運用期間中の一部業務支援

- ・顧客要望の収集と社内の上位マネージャーに報連相
- ・顧客に操作マニュアルの説明
- ・問い合わせ対応

【求人数】：

1

スキル・資格

【必須条件】：

- ・システム販売経験があれば、ベストです。

（システム販売経験が浅い方に対して、社内の業務トレーニングがあり、経験者がゼロから指導します。）

- ・顧客折衝経験
- ・PPT、Excelの作成スキル

【歓迎条件】：

- ・性格明るくて、営業が得意な方
- ・既存の顧客と販売ルートがある方

【その他】

以下の経験があれば、大歓迎

- ・コールセンターシステム、CRM関連の販売経験
 - ・SaaS製品の導入・運用経験
 - ・AI製品への興味
 - ・中国語の会話能力
-

会社説明