



【東京】炭素繊維のグローバル営業・マーケティング（リーダー候補～リーダー）/ご経験者を募集しています。

国内最大手の石油化学メーカー

募集職種

人材紹介会社

株式会社グローバル・リサーチ

採用企業名

国内最大手の石油化学メーカー

求人ID

1603443

部署名

本社

業種

化学・素材

会社の種類

大手企業 (300名を超える従業員数)

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区, 千代田区

給与

750万円～1300万円

更新日

2026年09月03日 10:08

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ネイティブ

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

アジア地区（日本／台湾／中国／東南アジア／韓国）を対象に、川上素材である炭素繊維の営業・マーケティング業務をご担当いただきます。自ら市場・用途を開拓するマーケティング型の営業として、既存顧客の深耕・拡販と、新規顧客・新規用途の開拓の両輪を推進いただきます。

< 担当業務項目 >

- ・アジア地区への炭素繊維営業・マーケティング業務（既存顧客の深耕、新規用途の共同開発）
- ・新規顧客・用途開拓・マーケット調査（例：軽量化ニーズ等の新市場開拓）
- ・販売管理業務(与信/生産計画立案/予実管理/数値・予測管理)
- ・輸出管理業務(キャッチオール規制対応、出荷対応・管理)

<ミッション>

- ・当社の重点素材に位置づけられる炭素繊維をスペシャリティマテリアルとしてのポジションを確立すべく収益拡大
- ・航空宇宙/New Mobility/電子関連/ハイエンドスポーツで軽量化/熱マネ/剛性等で炭素繊維の強みを生かす需要の発掘、拡販

スキル・資格

【必須要件】

- ・製造業/商社経験(5年以上)
- ・製造業/商社での営業経験
- ・語学力：日本語・英語ともにビジネスディスカッションが可能なレベル（グローバルチームとの連携や海外顧客対応が可能なレベル）

【歓迎要件】

- ・炭素繊維 / コンポジット（複合材料）関連のご経験（最も歓迎）
- ・製造業全般、特に化学・素材メーカーでのB2B・川上（素材）系のご経験
- ・商社での輸出・海外取引のご経験（キャッチオール規制対応等）
- ・業界のニーズ把握と課題解決の戦略策定および戦略遂行の実務ないしマネジメントの経験
- ・部門横断かつクロスファンクショナルなチームもしくはプロジェクトの取り纏め経験（実務ないしマネジメント）
- ・製品固有の技術知識よりも、自ら用途開拓に動ける主体性・コミュニケーション力・マネジメント素養を重視します。

会社説明

国内最大手の石油化学メーカー