

【ビジュアライザーのソリューション営業】オーストリアに本拠を置く外資系・老舗メーカー◆少数精鋭の組織でグローバルに活躍！

✓プレゼンテーション技術市場のグローバルリーディングカンパニー ✓リモート勤務可

募集職種

採用企業名
株式会社ヴォルフビジョン

求人ID
1603300

部署名
営業部

業種
ハードウエア

会社の種類
外資系企業

雇用形態
契約

勤務地
東京都 23区, 新宿区

最寄駅
山手線、　高田馬場駅

給与
600万円 ~ 700万円

勤務時間
9：00-18：00 (休憩時間1h)

休日・休暇
完全週休2日制 (土・日)、祝日、年末年始休暇 等 【年間休日115日以上】

更新日
2026年11月18日 03:00

応募必要条件

職務経験
3年以上

キャリアレベル
中途経験者レベル

英語レベル
ビジネス会話レベル

日本語レベル
ネイティブレベル

最終学歴
高等学校卒

現在のビザ
日本での就労許可が必要です

募集要項

≪求人の要約≫

- オーストリアに本拠を構える外資系企業。日本市場にてより一層の拡大を担う営業担当を募集します。
- ネットワーク関連の知識や、AV市場での販売経験をお持ちの方歓迎。本社との連携において、日常的に英語を使用し、実績次第では将来的にナショナルセールスディレクターやマネージングディレクターへのキャリアパスもあります。
- フレンドリーで働きやすい職場環境。お互いをファーストネームで呼び合い、オフィスカジュアル（ポロシャツとチノパン等）で出勤する社員もいたりと、とてもフラットで自由な社風が特徴です。

当社について
ヴォルフビジョン社(WolfVision GmbH)は、オーストリアの西部Klausに本拠を置く老舗のビジュアライザーメーカーです。会社の西側のライン川の向こうはスイス、北にある湖沿いはドイツ、そして南はリヒテンシュタインです。大きなボーデン湖、そしてアルプスの山々、それは日本の諏訪に似たような風光明媚なところに位置しています。

ビジュアライザーとは、プレゼンテーションなどに使われる印刷物や原稿、立体物などをプロジェクターでスクリーンに投影するカメラのこと（書画カメラ、ドキュメントカメラとも呼ばれる）ですが、ヴォルフビジョン社の製品はハイエンド向けに特化し、従来の製品とは一線を画する優れた性能を備えているため、主に大学などの研究機関、製品プレゼンテーション、テレビ会議システム、法廷、各種医学的といった高度な用途に使用されています。

日本市場には1990年台に進出。2002年に日本法人「株式会社ヴォルフビジョン」を立ち上げ、国内の300以上の大学機関、数々の病院、大手企業で製品が使用されています。

募集ポジションについて
当社製品の市場拡大に貢献していただける営業職を募集します。
同ポジションでは、営業チームのメンバーとしてオーストリア本社の営業統括部長、営業サポートチーム、技術サポートチームと英語を使用してコミュニケーションを取りながら営業活動を行います。

現在国内では約40社の正規代理店のみを通して製品流通を行っているため、正規代理店をサポートしながらエンドユーザーに対してセールスプロモーション活動を行います。

セミナーを開催したり、展示会に出展することで新規顧客との接点を持つなど、あなたの経験を活かした営業活動を行い、実力を発揮して頂きます。
年1回本社のセールスミーティングに参加し他の支社のメンバーと交流を持ちます。

＜具体的な業務内容の一例＞

- 自社製品の販売（代理店販売）
- 正規代理店への販売サポート
- 既存ディーラーの管理と新規ディーラーの開拓
- 主要顧客や潜在的顧客（大学、裁判所など）へのプロジェクト推進

スキル・資格

必要な経験

- 法人営業の経験
- ネットワークの基礎的な知識（AV over IP製品に理解があれば尚可）
  ※AV市場での販売知識と実績があれば尚可
- 英語でのコミュニケーションスキル
  ※ライティングもできれば尚可

人物像

- 前向きで、やる気があり、自主的に行動する人
- 実行力のある人
- 出張をいとわない人

待遇

- 600～700万円/年を想定
- 目標達成時、インセンティブ加算　※ない年もあります
- 有給休暇20日+Sick Leave（有給傷病休暇）5日
- 日本国内の出張あり（他、オーストリアで年1-2回の研修あり）
- 実績次第で、ナショナルセールスディレクターまたはマネージングディレクターになるチャンスあり
- 勤務年数、実績に応じて正社員登用の可能性あり

会社説明