



Understanding People

Sales Manager / セールスマネージャー

Pre-opening hotel

募集職種

人材紹介会社

スペシャライズドグループ株式会社

求人ID

1603257

業種

ホテル

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

経験考慮の上、応相談

更新日

2026年08月04日 00:00

応募必要条件

職務経験

3年以上

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

ビジネス会話レベル

日本語レベル

ビジネス会話レベル

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可が必要です

募集要項

Sales Manager, Hospitality Industry セールスマネージャー・ホスピタリティ業界

Our client, a hotel in Japan's hospitality industry, is seeking a proactive Sales Manager to join their pre-opening team. This role offers the opportunity to shape the hotel's market presence and drive revenue across various segments, including corporate and leisure.

主な業務内容：

- ホテルの収益目標達成に向けたセールス戦略の立案と実行
- 主要法人および旅行業界アカウントの特定と管理
- 顧客との関係構築を目的とした営業訪問および商談の実施

- プレオープニングのセールス活動とブランド認知度向上のサポート
- 収益管理、マーケティング、オペレーションチームとの協力
- 潜在的な顧客に向けたセールス提案書と契約書の作成
- 市場動向と競合他社の活動のモニタリング

応募資格：

- ホテルまたはホスピタリティ業界でのセールス経験
- ホテルセールスおよび収益生成に関する深い理解
- 法人、レジャー、MICE、旅行業界セグメントでの経験があれば尚可
- ビジネスレベルの日本語および英語スキルが望ましい
- SalesforceなどのCRMソフトウェア使用経験
- 市場分析および競合他社のモニタリング能力

会社説明