



クライアントアカウントマネージャー - 成長と関係構築をリード

クライアントアカウントマネージャー - 成長と関係構築をリード

募集職種

人材紹介会社

マイケル・ページ・インターナショナル・ジャパン株式会社

求人ID

1602891

業種

機械

会社の種類

中小企業 (従業員300名以下) - 外資系企業

雇用形態

正社員

勤務地

東京都 23区

給与

900万円 ~ 1100万円

勤務時間

9:00-17:30

更新日

2026年07月31日 00:00

応募必要条件

キャリアレベル

中途経験者レベル

英語レベル

日常会話レベル

日本語レベル

流暢

最終学歴

大学卒：学士号

現在のビザ

日本での就労許可は必要ありません

募集要項

本ポジションは、既存顧客との関係強化と戦略的な営業活動を通じ、売上拡大と顧客満足度向上を実現する役割です。社内外的関係者と連携しながら、課題解決とプロジェクト推進を担います。

企業情報

当社クライアントは、日本国内外で事業を展開するグローバル製造・産業系企業です。顧客志向と部門横断の協働を重視し、幅広い業界にソリューションを提供しています。

職務内容

- 担当顧客のアカウント管理および関係構築（営業戦略に基づく）

- ・新規ビジネス機会の創出および既存顧客の深耕
- ・売上目標達成に向けたアカウントプランの実行
- ・顧客窓口として各階層とのコミュニケーションをリード
- ・契約交渉および締結（権限範囲内）
- ・生産・納品・オペレーション課題の調整と解決
- ・顧客の声を社内に反映し、改善施策を推進
- ・顧客満足度を測定し、データに基づいた改善計画を策定
- ・支払い条件など売掛金関連のディスカッション対応
- ・エンジニアリング、サプライチェーン、品質、製造などとの連携
- ・日次・週次・マイルストーン会議の主導
- ・Six Sigmaなどの顧客志向施策の推進

条件・待遇

- ・年収9,000,000円～11,000,000円
- ・グローバル環境でのキャリア構築機会
- ・多様な業界・顧客への関与
- ・キャリア成長を支える環境
- ・営業戦略とプロジェクト推進の両面で経験を積めるポジション

詳細についてはお気軽にお問い合わせください。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Saahir Chowdhury +81368328609.

スキル・資格

- ・営業、マーケティング、技術分野などの学位、または同等の実務経験
- ・アカウントマネジメントまたは法人営業の経験
- ・マルチステークホルダー環境での柔軟な対応力
- ・優れた交渉力および関係構築力
- ・ビジネスレベルの英語力（会議・メール対応）
- ・ネイティブレベルの日本語力
- ・部門横断プロジェクトの推進経験
- ・輸出管理などコンプライアンス理解があれば尚可

会社説明

当社クライアントは、日本国内外で事業を展開するグローバル製造・産業系企業です。顧客志向と部門横断の協働を重視し、幅広い業界にソリューションを提供しています。